



SWISS EXCELLENCE
SINCE 1902

2024

Jahresbericht
Rapport annuel
Management report



GVFI Meilen- steine

- 2024 erreicht die GVFI mit einer halben Milliarde Schweizer Franken Umsatz und einem konsolidierten Reingewinn von 1,7 Millionen Schweizer Franken ein Rekordjahr.
- Mit einer Steigerung von 17 % beim Absatzvolumen und von 19 % beim Umsatz trug die GVFI Europe B.V. einen wichtigen Teil zu unserem Rekordergebnis bei.
- Unsere Marktanteile konnten wir 2024 weiter ausbauen. Diesen anhaltenden Erfolg verdanken wir unseren treuen Kunden, aber auch unseren engagierten Mitarbeitenden und unseren qualitätsbewussten Lieferanten, die seit Jahren partnerschaftlich an unserer Seite stehen.

GVFI *Les étapes majeures*

- *2024 était une année record pour la GVFI, avec un chiffre d'affaires d'un demi-milliard de francs suisses et un bénéfice net consolidé de 1,7 millions de francs suisses.*
- *La GVFI Europe B.V., dont les ventes ont augmenté de 17 % et le chiffre d'affaires de 19 %, a apporté une contribution majeure à cet excellent résultat.*
- *Une fois de plus, nous avons pu développer nos parts de marché en 2024. Nous devons ce succès durable à nos fidèles clients, mais aussi à un personnel motivé et à des fournisseurs conscients de la qualité qui sont à nos côtés depuis des années dans un esprit de partenariat.*

GVFI Milestones

- GVFI had a record year in 2024 with sales revenue of half a billion Swiss francs and a consolidated net profit of 1.7 million Swiss francs.
- With an increase in sales volume of 17 % and in sales revenue of 19 %, GVFI Europe B.V. made an important contribution to this record performance.
- We also gained further market share in 2024. We attribute this sustained success not only to our loyal customers, but also to our committed employees and quality-conscious suppliers, who have been our partners for many years.

Einfuhren
Importations
Imports



Europa | *Europe* | Europe

22'420 _T
208'100 _{in 1000 CHF}



Afrika | *Afrique* | Africa

20 _T
100 _{in 1000 CHF}



Asien | *Asie* | Asia

40 _T
500 _{in 1000 CHF}



Nordamerika
Amérique du Nord
North America

170 _T
8'600 _{in 1000 CHF}



Südamerika
Amérique du Sud
South America

22'450 _T
209'100 _{in 1000 CHF}



Australien, Neuseeland
Australie, Nouvelle-Zélande
Australia, New Zealand

4'700 _T
75'200 _{in 1000 CHF}



49'800

Tonnen | *tonnes* | tonnes

Total



501'600

in 1000 CHF



Bericht des Präsidenten und des CEO zum Geschäftsjahr 2024

Rapport du président et du CEO sur l'exercice 2024

Report of the Chairman and the CEO on the 2024 financial year

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre Sehr geehrte Geschäftspartnerinnen und Geschäftspartner

Das Geschäftsjahr 2024 verlief für die GVFI erfolgreich. Mit rund 49'800 Tonnen Absatz, einer halben Milliarde Schweizer Franken Umsatz und einem konsolidierten Reingewinn von 1,7 Millionen Schweizer Franken wurde ein gutes Resultat erzielt. Der Verwaltungsrat und die Geschäftsleitung sind stolz auf die grosse Leistung aller Mitarbeitenden. Entsprechend geht unser erster Dank an sie alle. Das Jahresergebnis basiert auf der Treue unserer Kunden. Dank ihnen konnten wir unsere Marktanteile weiter ausbauen. Deshalb gilt unser zweiter grosser Dank all unseren Kunden. Die GVFI-Mitarbeitenden werden alles daran setzen, unsere Kunden auch weiterhin zu deren voller Zufriedenheit zu beliefern.

Als Fleischimporteur brauchen wir nicht nur exzellente Mitarbeitende und treue Kunden. Wir sind auch auf leistungsfähige, qualitätsorientierte Lieferanten angewiesen. Hier hat sich – in einem schwierigen Weltmarkt – einmal mehr gezeigt, dass unsere Strategie der langfristigen Partnerschaften mit unseren Lieferanten zielführend ist. An sie geht unser dritter grosser Dank.

Geprägt von geopolitischen Herausforderungen, hat der internationale Fleischmarkt in den letzten Jahren eine bemerkenswerte Dynamik erfahren. In einer zunehmend vernetzten Weltwirtschaft werden die Handelsströme im Fleischsektor nicht nur von Angebot und Nachfrage beeinflusst, sondern auch von politischen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen.

In einem Jahr, das von Spannungen und wirtschaftlichen Unsicherheiten geprägt war, hat die GVFI eindrucksvoll von ihrer Stärke und Flexibilität profitiert. Der internationale Fleischmarkt sah sich konfrontiert mit Handelsbeschränkungen, steigenden Produktionskosten und anhaltenden Lieferkettenproblemen. Inmitten dieser turbulenten Zeiten hat die GVFI ein hervorragendes Ergebnis erzielt.

Chères et chers actionnaires, Chères et chers partenaires commerciaux,

La GVFI a connu un exercice 2024 couronné de succès. Des ventes d'env. 49'800 tonnes, un chiffre d'affaires d'un demi-milliard de francs suisses et un bénéfice net consolidé de 1,7 millions de francs suisses, constituent un excellent résultat. Le conseil d'administration et la direction générale sont fiers du très bon travail de l'ensemble des collaboratrices et des collaborateurs. Nous leur exprimons ici nos vifs remerciements. Le résultat annuel repose sur la fidélité de nos clients. Grâce à eux, nous avons de nouveau pu développer nos parts de marché. Notre deuxième grand merci s'adresse donc à nos clients. L'ensemble du personnel de la GVFI mettra tout en œuvre afin de continuer à assurer leur pleine et entière satisfaction.

L'importateur de viande que nous sommes n'a pas seulement besoin d'excellentes équipes et de clients fidèles, nous dépendons aussi de fournisseurs performants et axés sur la qualité. Sur un marché mondial complexe, nous avons une fois de plus pu constater à cet égard que notre stratégie de partenariats à long terme avec nos fournisseurs portait ses fruits. Le troisième grand merci leur est destiné.

Soumis à des défis géopolitiques, le marché international de la viande a connu une dynamique impressionnante ces dernières années. Dans une économie de plus en plus mondialisée, les courants commerciaux du secteur de la viande ne sont pas seulement conditionnés par l'offre et la demande, mais dépendent aussi des conditions-cadres économiques et politiques.

Au cours d'une année marquée par des tensions et des incertitudes économiques, la GVFI a profité notablement de sa force et de sa flexibilité. Le marché international de la viande était confronté à des restrictions commerciales, une hausse des coûts de production et des problèmes persistants sur toute la chaîne d'approvisionnement. En ces temps troublés, la GVFI a enregistré un résultat remarquable.

Dear Shareholders Dear Business Partners

The 2024 financial year was a successful one for GVFI. The company achieved a good result with sales volume of around 49,800 tonnes, sales revenue of half a billion Swiss francs and a consolidated net profit of 1.7 million Swiss francs. The Board of Directors and the Executive Board are proud of the excellent performance of our employees and in the first instance would like to express our thanks to all of them. The annual result is founded on the loyalty of our customers, thanks to whom we were able to further expand our market share. We would therefore also like to extend our thanks to this second group, our customers. The GVFI employees will do everything in their power to continue to service our customers to their utmost satisfaction.

As an importer of meat, we not only need excellent employees and loyal customers. We also depend on productive and quality-conscious suppliers. In a difficult global market, it was made clear once again that our strategy of nurturing long-standing partnerships with our suppliers is very effective. Our third big thank you therefore goes to them.

Buffeted by geopolitical challenges, the international meat market has experienced remarkable dynamics in the past few years. In a world of increasing economic interconnections, trade flows in the meat sector are not only affected by supply and demand, but also by political and economic framework conditions.

In a year overshadowed by tensions and geopolitical uncertainties, GVFI strikingly benefited from its strengths and flexibility. The international meat market was confronted by trade restrictions, rising production costs and ongoing supply chain problems. In these turbulent times, GVFI posted an excellent result.

«Die Entwicklungen im letzten Jahr haben einmal mehr gezeigt, dass Resilienz, Zusammenarbeit und Flexibilität unerlässlich sind, um in einem sich schnell verändernden Umfeld erfolgreich zu sein.»

«Les évolutions de l'année dernière ont montré une fois de plus que la résilience, la coopération et la flexibilité sont indispensables pour réussir dans un environnement en rapide mutation.»

“Developments in the past year have confirmed once again that resilience, cooperation and flexibility are crucial for success in a rapidly changing environment.”

Der Schlüssel zu diesem Erfolg liegt in harter Arbeit, vorausschauender Planung und vor allem in der langjährigen, vertrauensvollen Partnerschaft mit unseren Kunden und Lieferanten, die wir über Jahre hinweg kontinuierlich aufgebaut und gepflegt haben. Diese stabile Grundlage ermöglichte es der GVFI, schnell auf sich ändernde Marktbedingungen zu reagieren und die Versorgungssicherheit auch in schwierigen Zeiten zu gewährleisten. Durch die enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern konnten wir nicht nur die hohe Qualität unserer Produkte aufrechterhalten, sondern auch innovative Lösungen entwickeln, die den Herausforderungen des Marktes gerecht wurden.

Die Flexibilität, mit der die GVFI auf die sich ständig verändernden geopolitischen und wirtschaftlichen Gegebenheiten reagiert hat, war dabei von zentraler Bedeutung. Wir haben unsere Strategie so ausgerichtet, dass wir nicht nur auf kurzfristige Schwankungen reagieren, sondern langfristig stabile und effiziente Lösungen bieten können. Dies hat sich als entscheidend herausgestellt, um die Herausforderungen des Marktes zu meistern und sie zugleich als Chancen zu nutzen.

Die Entwicklungen im letzten Jahr haben einmal mehr gezeigt, dass Resilienz, Zusammenarbeit und Flexibilität unerlässlich sind, um in einem sich schnell verändernden Umfeld erfolgreich zu sein. Die GVFI blickt optimistisch in die Zukunft – immer mit dem Fokus, weiterhin nachhaltige Ergebnisse zu erzielen und unser Engagement für Qualität und Partnerschaft aufrechtzuerhalten.

Der Verwaltungsrat hat im Geschäftsjahr die Strategie für die Periode 2025 bis 2030 definiert. Grundlegende Veränderungen sind nicht geplant. Das Positive soll verstärkt und die bisherigen Erfolgsrezepte sollen – an die jeweiligen Umstände angepasst – weitergeführt werden.

La clé de ce succès réside dans un travail acharné, une planification prospective et, surtout, dans de nombreuses années de partenariat fondé sur la confiance avec nos clients et nos fournisseurs, lesquels n'ont cessé d'être entretenus et développés au fil des ans. Cette base stable a permis à la GVFI de réagir promptement à l'évolution des conditions-cadres et de maintenir la sécurité d'approvisionnement même dans les périodes difficiles. Grâce à l'étroite collaboration avec nos partenaires, nous avons non seulement pu maintenir l'excellente qualité de nos produits, mais également développer des solutions innovantes qui ont permis de maîtriser les défis du marché.

La flexibilité avec laquelle la GVFI a réagi à des conditions géopolitiques et économiques qui changeaient constamment fut déterminante. Nous avons orienté notre stratégie de sorte à ne pas être contraints de réagir aux fluctuations à court terme, mais nous permettant d'offrir des solutions stables et efficaces à long terme. Nous avons pu constater que c'était essentiel pour maîtriser les défis du marché et même pour les transformer en chances.

Les évolutions de l'année dernière ont montré une fois de plus que la résilience, la coopération et la flexibilité sont indispensables pour réussir dans un environnement en rapide mutation. La GVFI aborde ainsi l'avenir avec optimisme – toujours dans le but d'enregistrer des résultats durables et de préserver notre engagement en faveur de la qualité et des partenariats.

Au cours de l'exercice sous revue, le conseil d'administration a défini la stratégie pour la période 2025 à 2030. Des changements fondamentaux ne sont pas prévus. Les éléments positifs doivent être renforcés et les recettes du succès par le passé maintenues, en les adaptant toujours aux circonstances respectives.

The key to this success lies in hard work, in forward-looking planning, and most of all in the long-standing and trusting partnerships with our customers and suppliers, which we have continuously built up and nurtured over the years. This stable foundation made it possible for GVFI to react quickly to changing market conditions and to guarantee the security of supply even in difficult times. Thanks to our close cooperation with our partners, we were able not only to uphold the high quality of our products, but also to develop innovative solutions that lived up to the requirements of the market.

The flexibility with which GVFI reacted to the constantly changing geopolitical and economic challenges played a central role here. We have aligned our strategy to ensure that we are not only able to react to short-term fluctuations, but we can also offer solutions that will be stable and efficient in the long term. This proved to be decisive in mastering the challenges of the market while also exploiting them as opportunities.

Developments in the past year have confirmed once again that resilience, cooperation and flexibility are crucial for success in a rapidly changing environment. GVFI is optimistic about the future – always striving to continue to achieve sustainable results and honouring our commitment to quality and partnerships.

In the past financial year, the Board of Directors defined the strategy for the period from 2025 to 2030. No major changes are planned. The positive aspects should be strengthened further and the proven recipes for success continued – always adjusted to changed circumstances.

Als oberstes Ziel wollen wir die führende Importspezialistin für Fleisch in der Schweiz bleiben und auch in Europa bei unseren Geschäftspartnern eine bedeutende Rolle einnehmen. Um dieses Ziel zu erreichen, möchten wir in der Schweiz unser umfangreiches Wissen über die Aufzucht der Tiere, das Tierwohl, die Qualität der Tiertransporte, die Technik und Hygiene der Schlachtung und Zerlegung, die Qualität des Fleisches und über die entsprechend notwendige Logistik vermehrt mit unseren Kunden teilen. Sie sollen jene Produkte erhalten, die ihren Qualitäts- und Nachhaltigkeitsvorstellungen entsprechen. Dies soll zum richtigen Zeitpunkt am gewünschten Ort erfolgen und zu einem angemessenen Preis sein. In Europa wollen wir organisch weiterwachsen, indem wir die Partnerschaften mit bestehenden Kunden vertiefen und in ausgewählten Ländern neue aufbauen. Entsprechend haben wir unsere Niederlassung in Grossbritannien reaktiviert.

Auf die Weltmarktpreise haben wir wenig Einfluss. Doch die Bündelung der Einkäufe für den Schweizer und den europäischen Markt stärkt unsere Marktstellung deutlich. Grossen Einfluss haben wir auf unsere eigenen Kosten. Hier wollen wir die Möglichkeiten digitaler Technologien weiter nutzen, um unsere Prozesse noch effizienter und sicherer zu gestalten.

Auch die bislang erfolgreichen Anstrengungen, das Wissen all unserer Mitarbeitenden auszuweiten, ihnen Verantwortung und damit auch Vertrauen zu übertragen, werden wir fortsetzen.

Im Namen der Geschäftsleitung und des Verwaltungsrates danken wir allen Mitarbeitenden für ihren täglichen Einsatz und all unseren Kunden für ihre langjährige Treue.

Notre objectif prioritaire est de demeurer un spécialiste des importations de viande dominant en Suisse et de jouer également un rôle significatif en Europe auprès de nos partenaires commerciaux. Afin d'atteindre ce but, nous souhaitons partager davantage avec nos clients en Suisse nos vastes connaissances sur l'élevage des animaux, le bien-être animal, la qualité du transport d'animaux, la technique et l'hygiène de l'abattage et de la découpe, la qualité de la viande et la logistique requise. Ils doivent recevoir les produits qui correspondent pleinement à leurs attentes en matière de qualité et de durabilité. Ceux-ci doivent arriver au bon moment au lieu souhaité, et ce, à un prix approprié. En Europe, nous souhaitons poursuivre notre croissance organique en approfondissant les partenariats avec la clientèle actuelle et en développant de nouvelles relations dans certains pays. C'est ainsi que nous avons réactivé notre filiale en Grande-Bretagne.

Nous n'avons guère d'influence sur les prix des marchés mondiaux, mais les achats groupés pour les marchés suisse et européen renforcent nettement notre position. Nous avons par contre une grande influence sur nos propres coûts. Dans ce domaine, nous voulons continuer d'exploiter les possibilités des technologies numériques pour rendre nos processus encore plus sûrs et efficaces.

Nous poursuivrons également nos efforts, couronnés de succès jusqu'ici, en vue d'élargir les connaissances de toutes nos équipes, de leur confier des responsabilités et donc notre confiance.

Au nom de la direction générale et du conseil d'administration, nous remercions toutes et tous les collaborateurs pour leur engagement quotidien et tous nos clients pour les nombreuses années de fidélité.

Our primary objective is to remain the leading specialist meat importer in Switzerland and continue to be an important role player for our business partners in Europe. To achieve this objective, we want to increasingly share our wide-ranging expertise in the rearing of animals, animal welfare, animal transport quality, technology and hygiene in the slaughtering and cutting of meat, meat quality and the logistics requirements with our customers in Switzerland. They should receive products that meet their expectations of quality and sustainability. These products should be delivered to the preferred location at the right time and at a fair price. In Europe, we want to continue to grow organically by intensifying our partnerships with existing customers and establishing new ones in selected countries. That's why we have reactivated our branch in the UK.

Although we have no influence over prices on the global markets, we can substantially strengthen our market position by bundling our purchases for the Swiss and European markets. We have a big influence over our own costs. Here we want to further exploit the opportunities afforded by digital technologies in order to make our processes even more efficient and secure.

We will also continue to pursue our successful efforts to further expand the knowledge of all our employees and to assign responsibility and trust to them.

On behalf of the Executive Board and the Board of Directors, I would like to thank all our employees for working hard every day, and all our customers for their long-standing loyalty.



Peter Kofmel
Präsident | *Président* | Chairman



Sam Sprunger
CEO

Das Importgeschäft nach Fleischkategorien

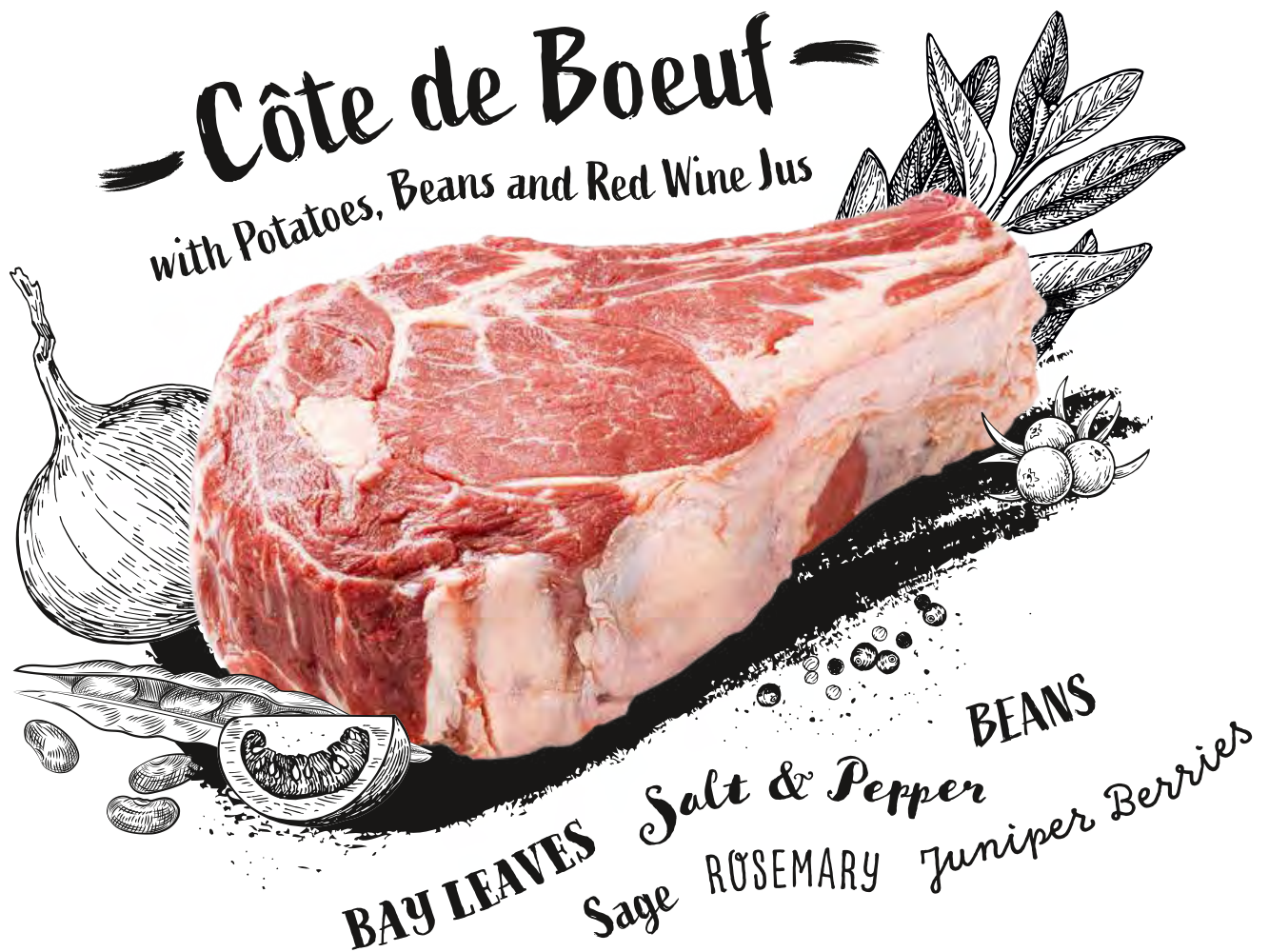
Les importations de viande par catégories

The import business by meat category

Grossvieh

Gros bétail

Beef





24'900 T

Allgemein – Nierstücke

Im Berichtsjahr 2024 wurden insgesamt 5'850 Tonnen Nierstücke für den Import freigegeben. Das entspricht einem Zuwachs von rund 75 Tonnen oder 1,3% im Vergleich zum Vorjahr. Diese stabile Freigabemenge spiegelt eine konstante Nachfrage nach importierten Edelstücken wider, während die Inlandproduktion leicht rückläufig war. Abgesehen von saisonalen Schwankungen an Ostern und Weihnachten blieb das Preisniveau stabil, jedoch höher als im Vorjahr. Das ist hauptsächlich auf die weltweit anhaltend starke Nachfrage nach Edelstücken zurückzuführen. Der Marktanteil der GVFI im Kernsegment Nierstücke konnte leicht gesteigert werden.

Beschaffung Nierstücke

Die Verfügbarkeit im Hauptbeschaffungsmarkt Südamerika erwies sich im Berichtsjahr als zuverlässig. Obwohl die Preise für Edelstücke nachfragebedingten Schwankungen unterlagen, zeigten sie sich im Vergleich zum Vorjahr stabiler. Die politische Situation in Argentinien bleibt angespannt. Die Massnahmen des neuen Staatsoberhauptes zeigen aber erste positive Ergebnisse, die den Export von Gütern fördern. Für die GVFI bietet dieser Umstand eine vielversprechende Perspektive.

In Australien blieb der Rinderbestand auch im Berichtsjahr auf einem hohen Niveau, was für ein solides Angebot und attraktive Preise sorgte.

Die Nachfrage nach Nierstücken aus Irland verharnte konstant auf hohem Niveau. Allerdings führte der rückläufige Bestand an Rindern zu steigenden Beschaffungskosten. Gegen Ende des Jahres erreichten die Preise ein Rekordhoch. Es wird erwartet, dass das Preisniveau in der EU weiterhin hoch bleibt. Dennoch konnten wir die Nachfrage unserer Schweizer Kunden auch 2024 erfolgreich decken.

Généralités – Aloyaux

Au cours de l'exercice sous revue, 5'850 tonnes d'aloyaux au total ont été libérées pour l'importation, ce qui correspond à une hausse d'environ 75 tonnes ou 1,3% par rapport à l'exercice précédent. Cette stabilité des libérations reflète la demande constante de morceaux nobles importés face à une production indigène en léger recul. Hormis les fluctuations saisonnières à Pâques et à Noël, les prix sont restés stables, bien qu'à un niveau supérieur à celui de l'année précédente. Ceci s'explique principalement par la demande toujours forte pour les morceaux nobles dans le monde entier. Dans le segment central de l'aloyau, la GVFI a pu augmenter légèrement sa part de marché.

Approvisionnement en aloyaux

La disponibilité en Amérique du Sud, principal marché d'approvisionnement, était fiable dans l'exercice sous revue. Même si les prix des morceaux nobles ont connu des fluctuations en fonction de la demande, ils étaient plus stables que durant l'exercice précédent. En Argentine, la situation politique est restée tendue. Les mesures du nouveau gouvernement montrent pourtant de premiers résultats positifs qui favorisent l'exportation de marchandises. Cette situation constitue une perspective prometteuse pour la GVFI.

En Australie, le cheptel bovin est resté à un niveau élevé dans l'exercice sous revue, ce qui a conduit à une offre solide et des prix attractifs.

La demande d'aloyau irlandais était constante à un niveau élevé. Les coûts d'approvisionnement ont cependant augmenté en raison d'un nombre de bovins en recul. Vers la fin de l'année, les prix ont atteint un sommet et le niveau des prix dans l'UE devrait rester élevé. Nous avons néanmoins réussi une fois de plus à satisfaire la demande de nos clients suisses en 2024.

General – R + L

In the 2024 reporting year, 5,850 tonnes of R+L were released for import, which is around 75 tonnes or 1.3% more than in the previous year. This stable import quota shows that demand for imported prime cuts was constant, while domestic production declined slightly. Prices were stable, albeit higher than in the previous year, except for seasonal fluctuations at Easter and Christmas. This is mainly due to the persistently strong global demand for prime cuts. In the core segment of R+L, GVFI slightly increased its market share.

Procurement of R+L

Availability from the main procurement market of South America was reliable in the reporting year. Although prices for prime cuts were affected by fluctuations in demand, they were more stable than in the previous year. Even as the political situation in Argentina remains tense, the measures initiated by the new president are producing some initial positive results that are boosting the export of goods. This situation is very promising for GVFI.

Cattle herds were still large in Australia in the reporting year, ensuring a solid supply and attractive prices.

Demand for R+L from Ireland remained consistently high, but declining numbers of cattle gave rise to higher procurement costs. Towards the end of the year, prices reached a peak and are expected to remain high in the EU. We were nevertheless able to again successfully meet the demand of our Swiss customers in 2024.

Allgemein – Binden

Entgegen den Erwartungen – Rohstoffknappheit und Verteuerung der Ware – war die Nachfrage nach Binden im Vergleich zum Vorjahr ausserordentlich progressiv. Der Zuwachs entspricht bei einem Gesamtvolumen von 4'144 Tonnen 29 %. Ein weiterer Zuwachs an Marktanteilen sowohl in der Schweiz als auch im EU-Raum beeinflusste das Ergebnis positiv.

Beschaffung Binden

Trotz stetig zurückgehender Rinderbestände und abnehmender Fleischerzeugung in der EU ist es der GVFI gelungen, die Beschaffung von Binden aus der EU, dem Vereinigten Königreich und Südamerika einer steigenden Nachfrage anzupassen.

Ausblick

Gemäss den Prognosen der EU-Kommission wird sich der Abwärtstrend in der Rindfleischproduktion in Europa 2025 voraussichtlich fortsetzen. Ein Rückgang von rund 1 % ist zu erwarten, was zu einem neuen Tief der Rinderbestände führen dürfte. Aufgrund dieses Produktionsrückgangs bleiben die Preise für Rindfleisch in der EU und im Vereinigten Königreich weiterhin auf einem hohen Niveau. Hauptursachen für diese negative Entwicklung sind vor allem staatliche Interventionen, die Rinderbestände zu reduzieren sowie fehlende Nachfolgelösungen in vielen landwirtschaftlichen Betrieben.

Généralités – Viande séchée

Contrairement aux attentes que sont la rareté de la matière première et le renchérissement de la marchandise, la demande de viande séchée était extraordinairement progressive par rapport à l'exercice précédent. Avec un volume total de 4'144 tonnes, l'augmentation s'élève à 29 %. Une nouvelle progression des parts de marché, tant en Suisse que dans l'espace européen, a influencé positivement le résultat.

Approvisionnement en viande séchée

Malgré le recul constant du cheptel bovin et la baisse de la production de viande dans l'UE, la GVFI a réussi à adapter l'approvisionnement en viande séchée de l'UE, du Royaume-Uni et d'Amérique du Sud à une demande croissante.

Perspectives

Selon les pronostics de la Commission européenne, la tendance à la baisse de la production de viande de bœuf en Europe devrait se poursuivre en 2025. Un recul d'environ 1 % est prévu, ce qui amènerait le nombre de bovins à un nouveau niveau plancher. En raison de cette baisse de la production, les prix de la viande de bœuf demeurent élevés dans l'Union européenne et au Royaume-Uni. Les principales causes de cette évolution négative résident avant tout dans les interventions étatiques visant à réduire le nombre de bovins ainsi que dans le manque de solutions de reprise pour de nombreuses exploitations agricoles.

General – Binden cuts

Against expectations – scarcity of raw materials and higher prices – demand for binden cuts was much higher than in the previous year. Total sales volume grew by 29 % to 4,144 tonnes. Further gains of market share in Switzerland as well as in the EU had a positive impact on the result.

Procurement of binden cuts

In spite of steadily declining cattle numbers and decreasing meat production in the EU, GVFI has managed to adjust the procurement of binden cuts from the EU, the UK and South America to the rise in demand.

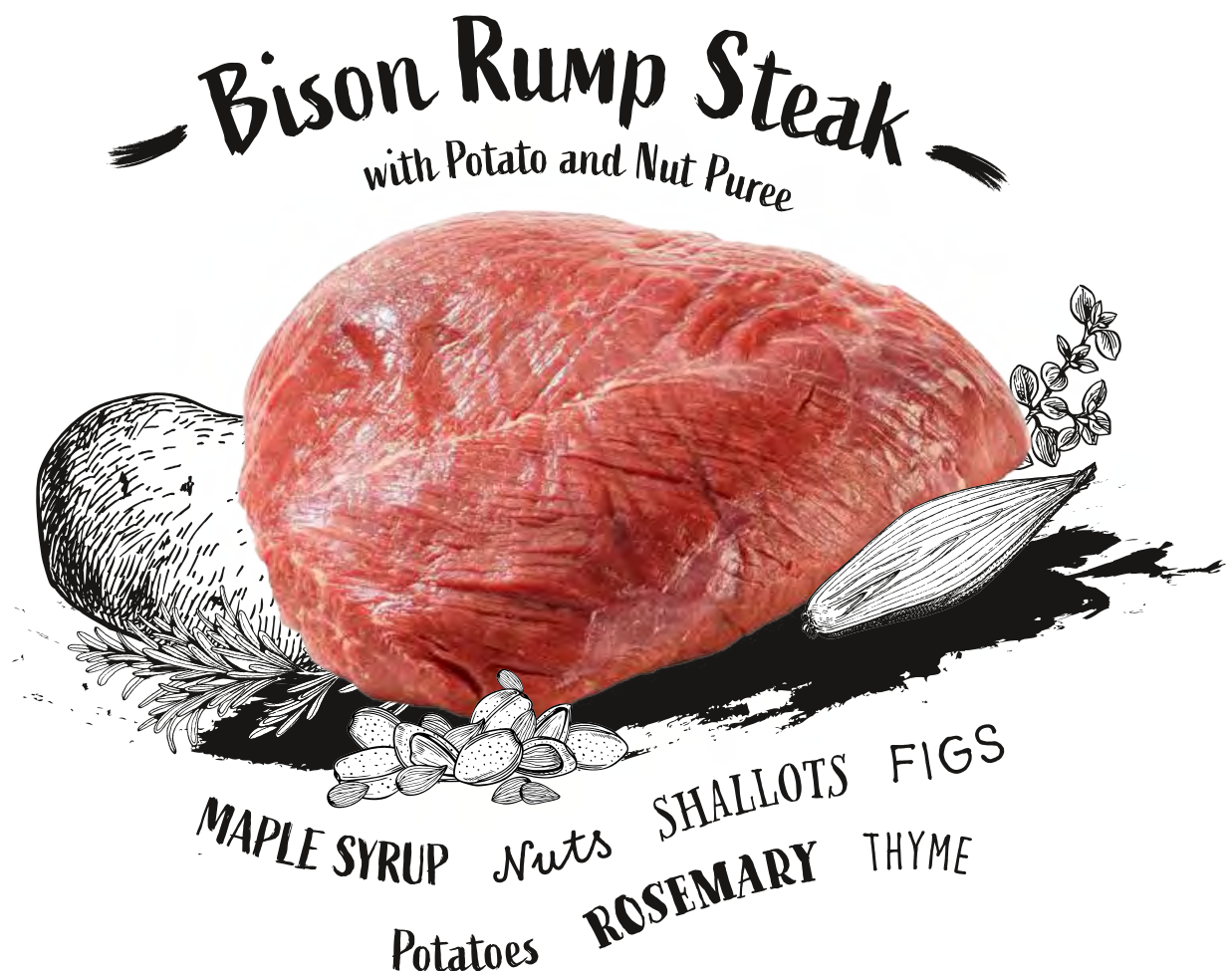
Outlook

According to the forecasts of the EU Commission, the downward trend in beef production in Europe is expected to continue in 2025. A decline of around 1 % is likely, which would lead to a new low in cattle numbers. Given this decline in production, beef prices in the EU and the UK will remain high. This negative trend is mainly driven by government intervention to reduce cattle herds and a lack of succession planning in many farming operations.

«Die stabile Freigabemenge spiegelt eine konstante Nachfrage nach importierten Edelstücken wider, während die Inlandproduktion leicht rückläufig war.»

«Cette stabilité des libérations reflète la demande constante de morceaux nobles importés face à une production indigène en léger recul.»

“This stable import quota shows that demand for imported prime cuts was constant, while domestic production declined slightly.”



Verarbeitungskühe und Verarbeitungsfleisch

Bétail de fabrication et viande de transformation

Cow sides and processing meat

Bedarf

Nach zwei Jahren rückläufiger Freigaben von Kühen und Verarbeitungsfleisch zeigte sich 2024 eine deutliche Trendwende. Die Freigabemenge von Kühen stieg auf 9'950 Tonnen. Das entspricht einer Erhöhung um 3'300 Tonnen und einem Zuwachs von fast 50 % im Vergleich zum Vorjahr. Ein ähnlich positiver Trend war beim Verarbeitungsfleisch zu verzeichnen. Die Gesamtmenge stieg auf 1'405 Tonnen, was eine Zunahme von über 60 % im Vergleich zum Vorjahr bedeutet.

Beschaffung

Die Beschaffung von Kuhhälften war 2024 durch rückläufige Bestände in Europa geprägt. Zugleich blieb die Nachfrage nach Verarbeitungskühen weiterhin hoch. Trotz dieser Marktbedingungen konnten wir die Versorgung unserer Schweizer Kunden durch sorgfältige Planung und Verteilung der freigegebenen Mengen über alle Perioden hinweg sicherstellen. Abgesehen von geringfügigen saisonalen Schwankungen wurden die Qualitätsanforderungen unserer Kunden erfüllt.

Aufgrund der durchwegs starken Nachfrage stiegen die Preise über die gesamte Berichtsperiode. In unseren beiden Hauptbeschaffungsmärkten Deutschland und Österreich stiegen die Preise um etwa 20 %. Die Preisanstiege beim Verarbeitungsfleisch waren sogar noch etwas stärker. Ende Jahr erreichten die Rindfleischpreise ein Allzeithoch.

Ausblick

Wir gehen davon aus, dass die Preise auch 2025 robust bleiben. Die Rindviehbestände in Europa sind weiter rückläufig, und die Lage im Beschaffungsmarkt dürfte angespannt bleiben.

Besoins

Après deux ans de recul des libérations pour les vaches et la viande de transformation, nous avons assisté à un net retournement de tendance en 2024. Les quantités de bétail de fabrication libérées ont augmenté à 9'950 tonnes, soit une hausse de 3'300 tonnes et une progression de près de 50 % par rapport à l'exercice précédent. La viande de transformation a connu une évolution positive similaire. La quantité totale est passée à 1'405 tonnes, soit une hausse de plus de 60 % par rapport à 2023.

Approvisionnement

En 2024, l'approvisionnement en demi-carcasses de vaches était marqué par des effectifs en baisse en Europe. Parallèlement, la demande en bétail de fabrication est restée élevée. Malgré ces conditions du marché, nous avons réussi à assurer constamment l'approvisionnement de nos clients suisses grâce à une planification et une répartition minutieuse des quantités libérées. Hormis de légères fluctuations saisonnières, les exigences qualitatives de nos clients ont toujours été satisfaites.

Compte tenu d'une demande constamment forte, les prix ont augmenté durant toute la période sous revue. En Allemagne et en Autriche, nos deux principaux marchés d'approvisionnement, la hausse était d'environ 20 %. Le renchérissement de la viande de transformation était même encore un peu plus élevé. Les prix de la viande bovine ont atteint un record absolu en fin d'année.

Perspectives

Les prix devraient rester robustes en 2025. Le nombre de bovins continuera de diminuer en Europe et la situation sur le marché d'approvisionnement restera sans doute tendue.

Requirements

Following two years of falling quotas for cows and meat for processing, 2024 saw a clear trend reversal. Cow import quotas rose to 9,950 tonnes, which is 3,300 tonnes and almost 50 % more than in the previous year. The positive trend also applied to meat for processing, where the total volume increased to 1,405 tonnes, up more than 60 % year-on-year.

Procurement

Procurement of cow sides was made difficult in 2024 by the shrinking of herds in Europe, while demand for cows for processing remained high. In spite of these difficult market conditions, we were able at all times to secure the supply for our Swiss customers by carefully planning the distribution of the imported volumes. Apart from small seasonal fluctuations, our customers' quality requirements were always met.

Persistent strong demand led to price increases throughout the reporting period, with prices rising by around 20 % in our two main procurement markets of Germany and Austria. Even stronger price increases were recorded for meat for processing. Beef prices reached an all-time high by the end of the year.

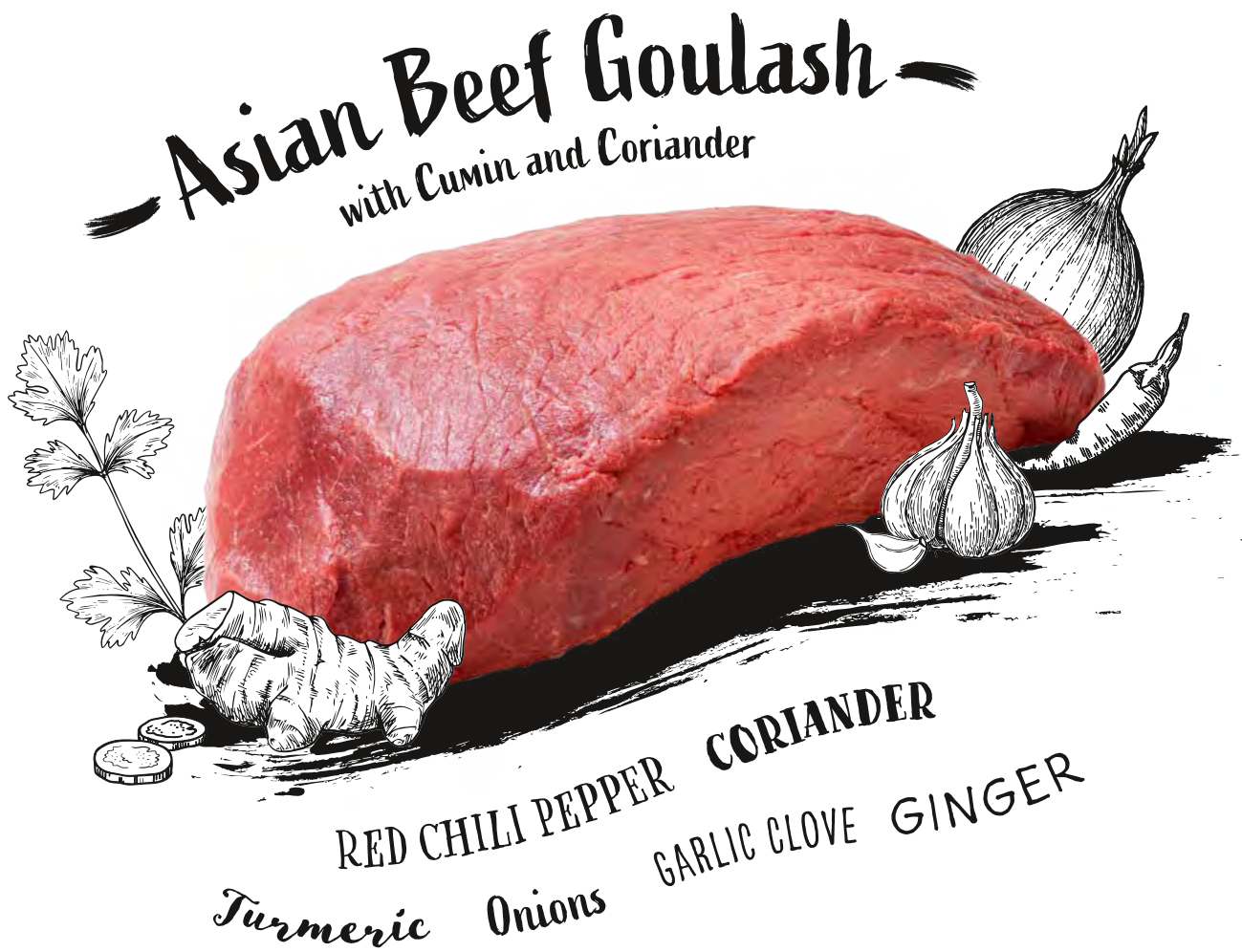
Outlook

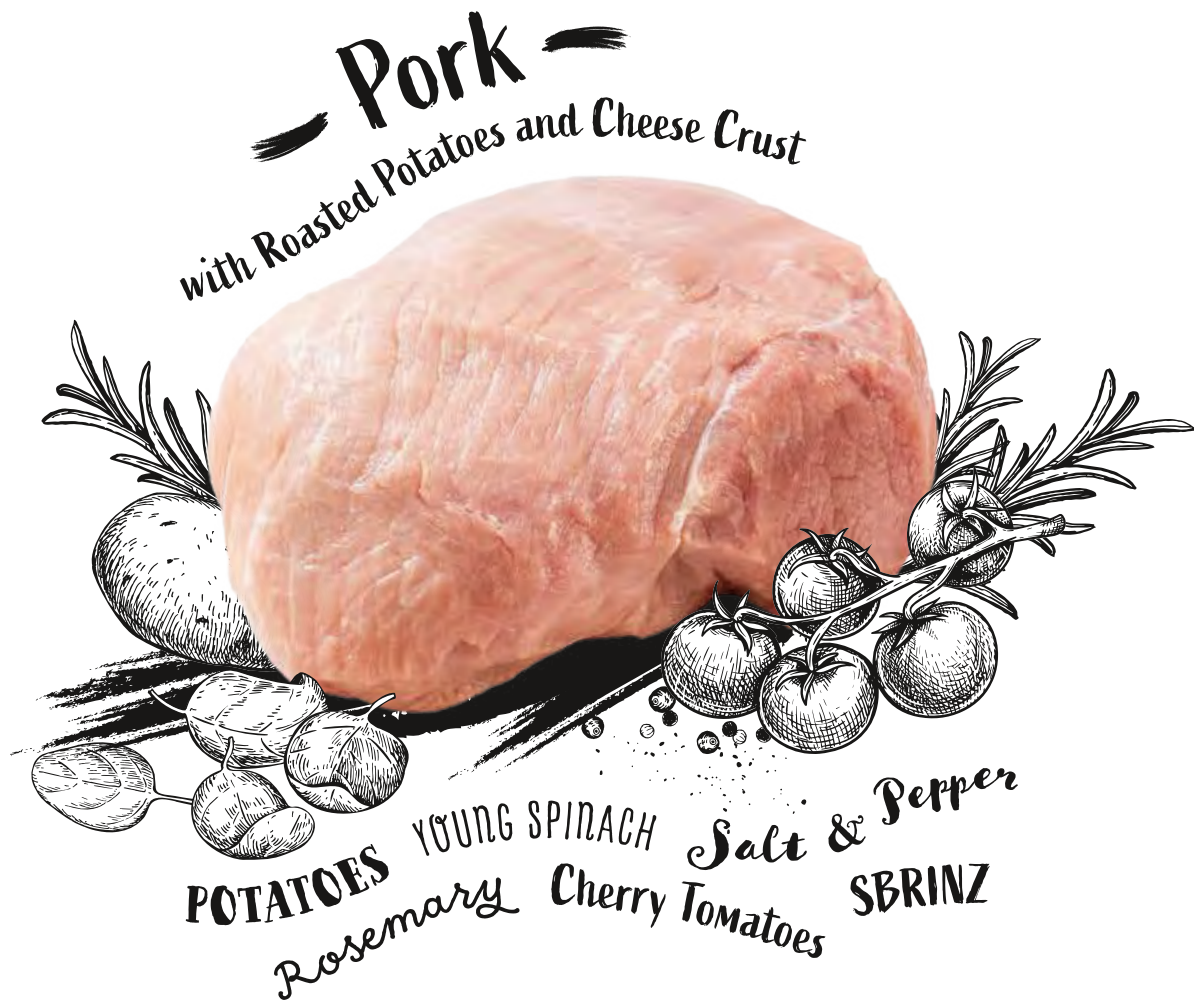
We expect prices to remain robust in 2025. Cattle herds are continuing to shrink in Europe and the situation on the procurement market is likely to remain tense.

«Nach zwei Jahren rückläufiger Freigaben von Kühen und Verarbeitungsfleisch zeigte sich 2024 eine deutliche Trendwende.»

«Après deux ans de recul des libérations pour les vaches et la viande de transformation, nous avons assisté à un net retournement de tendance en 2024.»

“Following two years of falling quotas for cows and meat for processing, 2024 saw a clear trend reversal.”





«Die Wiederbelebung des Importmarktes ist
dennoch bemerkenswert.»

«*La reprise du marché des importations est
néanmoins remarquable.*»

“The revival of the import market is
still remarkable.”

Schweinefleisch

Viande de porc

Pork



Bedarf

2024 wurden erstmals seit 2021 wieder Importlizenzen für Schweinehälften freigegeben. Insgesamt waren es 1'400 Tonnen. Im Vergleich zum Vorjahr bedeutet das eine deutliche Kehrtwende von Exporten von Schweizer Schweinehälften und Verarbeitungsfleisch ins benachbarte Ausland. Obwohl diese Menge verglichen mit dem gesamten Schweinefleischkonsum nicht besonders hoch scheint, ist die Wiederbelebung des Importmarktes dennoch bemerkenswert. Der Marktanteil der GVFI basiert auf über viele Jahre hinweg aufgebauter Marktpresenz.

Neben Schweinehälften stieg auch die Nachfrage nach Schweinefleisch-Teilstücken. Insbesondere wurden vermehrt Teilstücke für die Verarbeitung nachgefragt. Auf Nachfrage unserer Kunden beschafften wir insgesamt 1'330 Tonnen Teilstücke.

Beschaffung

Die Preissituation auf den europäischen Märkten war 2024 insgesamt stabil und ausgeglichen. Abgesehen von den üblichen saisonalen Schwankungen, die bei einem landwirtschaftlich erzeugten Produkt normal sind, gab es keine grösseren Marktereignisse oder signifikante Preissteigerungen, die sich wesentlich auf unsere Beschaffungskosten ausgewirkt hätten.

Die Hauptlieferländer waren wie bereits in den Vorjahren Deutschland und Österreich. Beide Märkte zeichnen sich durch hohe Produktionskapazitäten, qualitativ hochwertige Produkte und eine exzellente Logistik aus, die uns eine zuverlässige und termingerechte Lieferung ermöglichten.

Ausblick

Für das laufende Jahr erwarten wir keine wesentlichen Veränderungen zum Vorjahr. Basierend auf den aktuellen Gegebenheiten, gehen wir von einer stabilen Nachfrage aus. Dennoch bleibt die Marktentwicklung von verschiedenen Faktoren abhängig, namentlich der Bedrohung durch die Afrikanische Schweinepest (ASP). Ein Ausbruch dieser Seuche innerhalb der Schweiz hätte unmittelbare Auswirkungen auf die gesamte Branche, deren Folgen aktuell noch nicht abzusehen sind.

Besoins

Pour la première fois depuis 2021, des licences d'importation ont à nouveau été libérées en 2024 pour des demi-carcasses de porcs. Au total, cela portait sur 1'400 tonnes. Par rapport à l'exercice précédent, il s'agit d'un net revirement des exportations de demi-carcasses de porcs et de viande de transformation suisses vers les pays voisins. Même si cette quantité ne semble pas particulièrement élevée par rapport à la consommation totale de viande de porc, la reprise du marché des importations est néanmoins remarquable. La part de marché de la GVFI repose sur une présence développée au cours de nombreuses années.

En plus des demi-carcasses de porcs, la demande de morceaux de viande porcine a également augmenté. Cela concernait surtout la viande en morceaux destinée à la transformation. À la demande de nos clients, nous avons acheté au total 1'330 tonnes de morceaux.

Approvisionnement

Sur le plan des prix, la situation sur les marchés européens était globalement stable et équilibrée en 2024. Hormis les fluctuations saisonnières usuelles, lesquelles sont normales pour un produit agricole, le marché n'a pas connu d'événements majeurs ou d'augmentation significative des prix qui auraient eu un impact important sur nos coûts d'approvisionnement.

Comme déjà au cours des années précédentes, les principaux pays fournisseurs étaient l'Allemagne et l'Autriche. Ces deux marchés se distinguent par des capacités de production élevées, des produits de bonne qualité et une excellente logistique, ce qui nous permet d'assurer des livraisons fiables et dans les délais impartis.

Perspectives

Nous ne prévoyons pas de changements majeurs en 2025 par rapport à 2024. En nous fondant sur le contexte actuel, nous pensons que la demande restera stable. L'évolution du marché dépend néanmoins de différents facteurs, et notamment de la menace de peste porcine africaine (PPA). Si cette épizootie devait atteindre la Suisse, elle aurait des répercussions sur toute la branche dont les conséquences sont pour l'heure impossibles à évaluer.

Requirements

Import licences for pork sides were issued in 2024 for the first time again since 2021. A total of 1,400 tonnes were approved. This is an important about-face from the exports of Swiss pork sides and processing meat to our neighbouring countries in the previous year. Although this does not really seem much compared with the total consumption of pork, the revival of the import market is still remarkable. GVFI's market share is based on a market presence that was established over a period of many years.

In addition to pork sides, demand for pork cuts also rose. Demand in particular increased for cuts for processing. At the request of our customers, we obtained 1,330 tonnes of pork cuts in total.

Procurement

Prices were mostly stable and balanced on the European markets in 2024. Apart from the usual seasonal fluctuations that are normal for agricultural products, there were no important market events or significant price hikes that could have materially affected our procurement costs.

As in the previous years, Germany and Austria were the main countries of supply. Both markets are known for their high production capacity, top-quality products and excellent logistics, thus allowing us to make reliable and timely deliveries.

Outlook

For this year, we do not expect any major changes from the previous year. Although current indications are that demand will be stable, market trends depend on many factors, including the threat presented by African swine fever (ASF). An outbreak of this disease in Switzerland would have an immediate impact on the entire sector, the consequences of which cannot be currently foreseen.



«Die geopolitischen Krisen – vor allem im Mittleren Osten – hatten weiterhin Einfluss auf die Logistik, was zu längeren Transportwegen und dementsprechend zu Verzögerungen führte.»

«Les crises géopolitiques, surtout au Moyen-Orient, ont à nouveau exercé des influences sur la logistique, entraînant des voies de transport prolongées et, par conséquent, des retards.»

“The geopolitical crises – in particular in the Middle East – also continued to affect logistics, leading to longer transport routes and thus to delays.”

Lammfleisch

Viande d'agneau

Lamb



Bedarf

Im Berichtsjahr blieb die Nachfrage nach Lammfleisch in der Schweiz im Vergleich zum Vorjahr erfreulicherweise stabil. Insgesamt wurden 5'400 Tonnen Lammfleisch freigegeben. Das entspricht der gleichen Menge wie 2023. Der Konsum war trotz einer teilweise inkonstanten Verfügbarkeit und der gestiegenen Rohmaterialkosten stabil. Im Vergleich zu den Vorjahren stieg die Nachfrage vor und während der traditionellen christlichen Feiertage überdurchschnittlich an.

Beschaffung

Die Warenströme auf dem Lammfleischmarkt verzeichneten im Berichtsjahr einen neuen Trend. Die beiden Hauptbeschaffungsländer Australien und Neuseeland erfuhren eine stark erhöhte Nachfrage aus Nordamerika, die den Weltmarkt zunehmend beeinflusste. Das trieb die Marktpreise kontinuierlich in die Höhe und führte zu einer limitierten Verfügbarkeit unseres Sortiments.

Die geopolitischen Krisen – vor allem im Mittleren Osten – hatten weiterhin Einfluss auf die Logistik, was zu längeren Transportwegen und dementsprechend zu Verzögerungen führte. In Europa wurde die Beschaffung durch die Verbreitung der Blauzungenkrankheit geprägt, was das ohnehin knappe Angebot weiter einschränkte. Das über die gesamte Berichtsperiode knappe Angebot an Lämmern in Europa stützte die hohen Preise während der Schlachtsaison. Zum Jahresende stiegen die Preise weiter an.

Ausblick

Für das kommende Jahr wird erwartet, dass die Lammfleischpreise auf einem hohen Niveau verharren oder sogar weiter ansteigen. Wir gehen davon aus, dass die sehr starke Nachfrage aus Nordamerika anhält.

Gemäss den Prognosen aus Neuseeland schrumpft das Angebot aufgrund der Landumnutzung in der laufenden Saison um weitere 1,2 Mio. Schlachtlämmer. Auch aus Australien erwarten wir einen Angebotsrückgang um 4–5%. Bedingt durch effizienteres Farmmanagement und verbesserte Genetik steigen die Gewichte der Schlachttiere weiter an. Das führt zu einer erhöhten Ausbeute und zu grösseren Teilstücken.

Besoins

Il est réjouissant de constater que la demande en viande d'agneau est restée stable en Suisse dans l'exercice sous revue par rapport à l'année précédente. Au total, 5'400 tonnes de viande d'agneau ont été libérées, c'est-à-dire la même quantité qu'en 2023. Malgré la disponibilité parfois inconsistante et des coûts de matière première en hausse, la consommation est restée stable. Par rapport aux années précédentes, l'augmentation de la demande avant et pendant les traditionnelles fêtes chrétiennes était supérieure à la moyenne.

Approvisionnement

Une nouvelle tendance parmi les flux de marchandises s'est dessinée sur le marché de la viande d'agneau au cours de l'exercice sous revue. L'Australie et la Nouvelle-Zélande, les deux principaux pays d'approvisionnement, ont connu une forte augmentation de la demande en provenance d'Amérique du Nord, ce qui a eu une influence croissante sur le marché mondial. De ce fait, les prix ont constamment augmenté et la disponibilité de notre assortiment s'en trouvait limitée.

Les crises géopolitiques, surtout au Moyen-Orient, ont à nouveau exercé des influences sur la logistique, entraînant des voies de transport prolongées et, par conséquent, des retards. En Europe, l'approvisionnement était marqué par la propagation de la fièvre catarrhale ovine, ce qui a encore réduit une offre déjà limitée. Pendant la saison d'abattage, l'offre restreinte d'agneaux en Europe tout au long de l'exercice sous revue a soutenu les prix élevés. En fin d'année, ceux-ci ont encore augmenté.

Perspectives

Pour 2025, les prix de la viande d'agneau devraient rester à un niveau élevé, voire progresser davantage. La forte demande de l'Amérique du Nord devrait se maintenir.

Selon les prévisions de la Nouvelle-Zélande, l'offre se réduirait encore de 1,2 million d'agneaux de boucherie en raison de la réaffectation des terres durant la saison en cours. Nous prévoyons également une baisse de l'offre de 4 à 5% en Australie. Les poids des animaux de boucherie continuent d'augmenter en raison d'une gestion plus efficace des exploitations et d'une meilleure génétique. Il en résulte un plus fort rendement et des morceaux plus grands.

Requirements

Compared to the previous year, demand for lamb was encouragingly stable in Switzerland in the reporting year. A total of 5,400 tonnes of lamb were released, which is on a par with 2023. Consumption was stable in spite of inconsistent availability in part and the rise in raw material costs. Compared to the previous years, there was an above-average rise in demand in the time before and during the traditional Christian holidays.

Procurement

There was a new trend in the flows of goods on the lamb market in the reporting year. The two main procurement markets of Australia and New Zealand saw a strong increase in demand from North America, which increasingly affected the global market. This continuously drove up market prices and caused limited availability for our product range.

The geopolitical crises – in particular in the Middle East – also continued to affect logistics, leading to longer transport routes and thus to delays. The outbreak of bluetongue affected procurement in Europe and further restricted the already tight supply. The shortage of lamb in Europe throughout the reporting period supported high prices during the slaughter season. Prices rose further at the end of the year.

Outlook

Prices for lamb are expected to remain persistently high or even increase further during the coming year. We expect the very strong demand from North America to continue.

According to forecasts from New Zealand, changes in land use will cause a further reduction in the supply of slaughter lambs of 1.2 million in the current season. We also expect a decline in supply of 4 to 5% in Australia. The carcass weight of the slaughter animals is increasing further thanks to more efficient farm management and improved genetics. Yields are higher as a result, and lamb cuts are bigger.

Geflügel

Volaille

Poultry

Allgemein

2024 wurden die Freigaben im Geflügelbereich um 18,3 % auf 57'600 Tonnen erhöht. Die GVFI konnte dabei ihren Marktanteil halten. Zu Beginn des Jahres war die Verfügbarkeit von Geflügel noch gut. Doch ab Mitte 2024 verschlechterte sich die Situation erheblich. Das führte zu signifikanten Problemen bei der Beschaffung der benötigten Mengen. Weitere negative Faktoren waren die längeren Abfertigungszeiten der Behörden an den logistischen Drehscheiben wie zum Beispiel im Hafen von Rotterdam, was den Importprozess zusätzlich verzögerte.

Beschaffung

Der weltweite Geflügelverbrauch stieg im Vergleich zum Vorjahr an. Auch die globale Produktion wuchs um 2,2 % auf 146 Mio. Tonnen. Aufgrund der begrenzten Verfügbarkeit und der steigenden Nachfrage kam es im zweiten Halbjahr 2024 zu einem leichten Anstieg der Einkaufspreise. Besonders die Auswirkungen von Tierseuchen wie der Vogelgrippe und der Newcastle Disease hatten Einfluss auf die Verfügbarkeit. Während in unserem wichtigsten Beschaffungsmarkt Brasilien keine signifikanten Auswirkungen zu verzeichnen waren, war der Einfluss in Europa – insbesondere in Ungarn – deutlich spürbar. Ende des Jahres kam es dort zu erheblichen Ausbrüchen der Vogelgrippe, was die Beschaffung zusätzlich erschwerte.

Ausblick

Aufgrund der rückläufigen Inflation und der zunehmenden Kaufkraft in Brasilien stieg der Eigenbedarf an Geflügelfleisch im Ursprungsland massiv an. Das hatte aber nur geringe Auswirkungen auf den Schweizer Markt. Für das Jahr 2025 erwarten wir keine grösseren Verwerfungen in Brasilien. Hingegen dürfte die Warenverfügbarkeit in Europa weiterhin sehr knapp bleiben. Die globalen geopolitischen Einflüsse bleiben jedoch ein unberechenbarer Risikofaktor. Insbesondere die Entwicklungen in Krisengebieten und die Entscheidungen grosser Marktakteure wie China und USA könnten zu einer erhöhten Volatilität und zu Unsicherheit führen.

Généralités

En 2024, les quantités de viande de volaille libérées ont augmenté de 18,3 % à 57'600 tonnes. La GVFI a pu maintenir sa part de marché. En début d'année, la disponibilité de volaille était encore bonne, mais la situation s'est fortement dégradée à partir du milieu de l'année. Cela a provoqué des problèmes significatifs dans l'approvisionnement des quantités requises. D'autres facteurs négatifs étaient l'allongement des délais de traitement par les autorités dans les plaques tournantes logistiques telles que le port de Rotterdam, ce qui a encore retardé le processus d'importation.

Approvisionnement

La consommation mondiale de volaille a augmenté par rapport à l'exercice précédent. La production globale a, elle aussi, augmenté de 2,2 % à 146 millions de tonnes. En raison de la disponibilité limitée et de la hausse de la demande, les prix d'achat ont légèrement augmenté durant le deuxième semestre 2024. Les conséquences d'épizooties comme la grippe aviaire et la maladie de Newcastle ont particulièrement influé sur la disponibilité. Alors qu'aucun impact significatif n'a été enregistré sur notre principal marché d'approvisionnement qu'est le Brésil, l'influence s'est fait nettement sentir en Europe, notamment en Hongrie. En fin d'année, il y eut là-bas d'importants foyers de grippe aviaire, ce qui a encore compliqué l'approvisionnement.

Perspectives

En raison du recul de l'inflation et d'un accroissement du pouvoir d'achat au Brésil, la consommation de viande de volaille dans le pays d'origine a massivement augmenté. L'impact sur le marché suisse en était cependant faible. Pour 2025, nous ne prévoyons pas de changements majeurs au Brésil. En revanche, la disponibilité de la marchandise en Europe devrait rester très limitée. Les influences géopolitiques globales constituent cependant toujours un facteur de risque imprévisible. L'évolution dans les régions de crise ainsi que les décisions d'importants acteurs du marché comme la Chine et les États-Unis pourraient entraîner de l'insécurité et une volatilité accrue.

General

Import quotas for poultry increased in 2024 by 18.3 % to 57,600 tonnes. GVFI retained its market share. Poultry availability was still good at the beginning of the year, but the situation worsened considerably from mid-2024. This caused serious problems for the procurement of the required volumes. Other negative factors included longer processing times by the authorities at logistics hubs such as the Rotterdam harbour, which further slowed down the import process.

Procurement

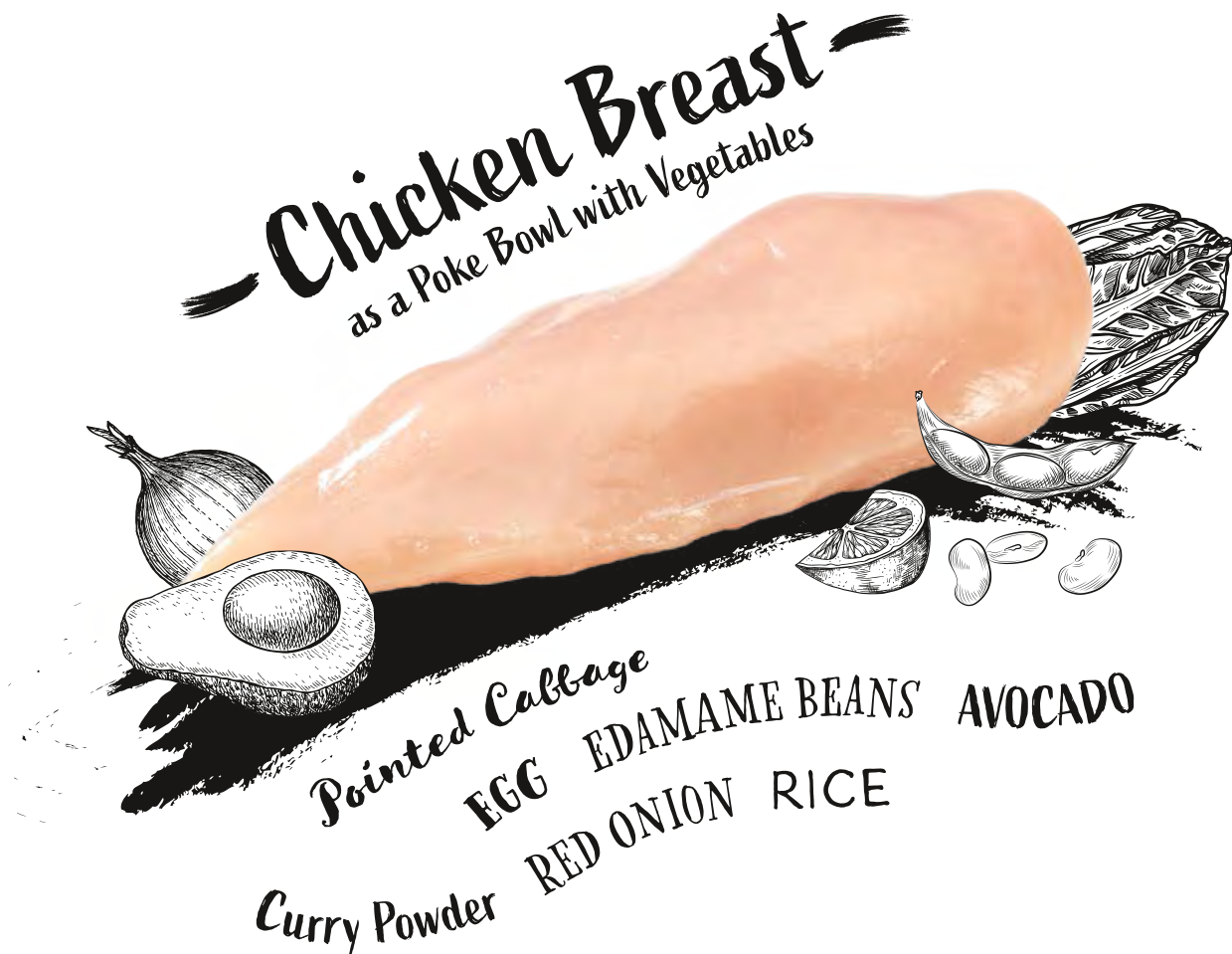
Global poultry consumption rose year-on-year. So did global production, which grew by 2.2 % to 146 million tonnes. Given the limited availability and rising demand, purchase prices increased slightly in the second half of 2024. Epidemics such as bird flu and Newcastle disease in particular affected availability. While the impact was insubstantial in our most important procurement market of Brazil, the effects were very noticeable in Europe, and in particular in Hungary, which saw serious outbreaks of bird flu at the end of the year, further complicating the procurement situation.

Outlook

Declining inflation and growing purchasing power in Brazil triggered a massive increase in own demand for poultry in the country of origin. However, this only had a slight effect on the Swiss market. We do not expect any major distortions in Brazil in 2025, but availability is likely to remain very tight in Europe. The global geopolitical effects present an unpredictable risk factor. Developments in crisis areas in particular and decisions by major market players such as China and the US could lead to increased volatility and uncertainty.



14'200 T



«Zu Beginn des Jahres war die Verfügbarkeit von Geflügel noch gut.
Doch ab Mitte 2024 verschlechterte sich die Situation erheblich.»

*«En début d'année, la disponibilité de volaille était encore bonne,
mais la situation s'est fortement dégradée à partir du milieu de l'année.»*

“Poultry availability was still good at the beginning of the year,
but the situation worsened considerably from mid-2024.”

«Allgemein setzt sich der Trend eines gehemmten und rückläufigen Wildgeschäfts fort.»

«D'une façon générale, la tendance à la retenue et au recul du commerce du gibier se poursuit.»

“Generally speaking, the slowdown in demand for game continued.”



Wild Gibier Game



500 T

Bedarf

Das traditionelle Wildgeschäft startete unter idealen Wetterbedingungen und vielversprechenden Vorbestellungen unserer Kunden. Dennoch konnten die auf den Vorjahren basierenden Erwartungen nicht erfüllt werden. Die GVFI verzeichnete beim Vorsaison-Verkauf im Bereich des tiefgekühlten Sortiments eine erfreuliche Nachfrage. Beim frischen Sortiment war die Resonanz bei unseren Kunden nach dem offiziellen Saisonstart hingegen verhalten. Wie bereits in den Jahren zuvor blieb die Nachfrage nach neuseeländischer Ware rückläufig. Sie wurde zunehmend durch europäische Produkte ersetzt.

Allgemein setzt sich der Trend eines gehemmten und rückläufigen Wildgeschäfts fort. Aus unserer Sicht ist diese Entwicklung auf die veränderten Ernährungsgewohnheiten der jüngeren Generationen zurückzuführen.

Beschaffung

Aufgrund des beschränkten Angebots und der starken Nachfrage insbesondere aus Nordamerika wurden die Edelteile des neuseeländischen Farmhirschs zu überhöhten Marktpreisen und einer enttäuschenden Verfügbarkeit gehandelt. Während der Hochsaison war die Frischware sehr knapp, und es kam immer wieder zu Lieferverzögerungen.

Positiv hervorzuheben sind jedoch die gute Verfügbarkeit von europäischem Wild und die vorteilhaften Beschaffungskonditionen. Die Preise für Gamsteile und Rehedelstücke blieben wie schon im Vorjahr auf einem hohen Niveau stabil. Die Rehkeulenware und das gesamte Hirsch- und Wildschwein-Sortiment wurden zu attraktiven Konditionen angeboten.

Ausblick

Die Verfügbarkeit von neuseeländischem Farmwild wird voraussichtlich limitiert bleiben. Die anhaltende Landumnutzung reduziert den Hirschbestand weiter. Infolgedessen rechnen wir für neuseeländische Wildprodukte mit einem knappen Angebot zu hohen Preisen. Für europäisches Wild erwarten wir hingegen eine stabile Verfügbarkeit mit vernünftigen Beschaffungskonditionen.

Besoins

Les activités traditionnelles dans le secteur du gibier ont commencé dans des conditions météorologiques idéales et avec des commandes d'avance prometteuses de la part de nos clients. Les prévisions qui reposaient sur les années précédentes n'ont cependant pas été confirmées. La GVFI a enregistré une demande réjouissante pour les ventes d'avant-saison dans le segment de l'assortiment congelé. Dans le domaine de l'assortiment frais en revanche, l'écho auprès de nos clients était modéré après le début officiel de la saison. Comme déjà au cours des années précédentes, la demande en produits néo-zélandais était en baisse. Elle était de plus en plus remplacée par des produits européens.

D'une façon générale, la tendance à la retenue et au recul du commerce du gibier se poursuit. Selon nous, cette évolution est due aux changements d'habitudes alimentaires des jeunes générations.

Approvisionnement

En raison de l'offre limitée et d'une forte demande, notamment en provenance d'Amérique du Nord, les morceaux nobles de cerf d'élevage néo-zélandais se négociaient à des prix de marché excessifs et leur disponibilité était décevante. Pendant la haute saison, les produits frais étaient très rares et les retards de livraison fréquents.

La bonne disponibilité du gibier européen et des conditions d'approvisionnement avantageuses doivent toutefois être soulignées positivement. Les prix des morceaux de chamois et de chevreuil sont restés stables à un niveau élevé, comme déjà au cours de l'exercice précédent. Les cuisses de chevreuil et tout l'assortiment de cerfs et de sangliers étaient proposés à des conditions intéressantes.

Perspectives

La disponibilité de gibier d'élevage néo-zélandais restera probablement limitée. La réaffectation continue des terres réduit encore l'effectif de cerfs. Nous prévoyons de ce fait pour les produits de gibier néo-zélandais une offre restreinte à des prix élevés. Concernant le gibier européen, la disponibilité devrait en revanche rester stable avec des conditions d'approvisionnement raisonnables.

Requirements

Although the traditional game season started with ideal weather conditions and promising pre-orders from our customers, the expectations based on the previous years could not be met. GVFI recorded encouraging demand for frozen game during pre-season sales. After the official start to the season, customer demand for chilled meat was subdued. As in the previous years, demand contracted for New Zealand game, which was increasingly replaced by European products.

Generally speaking, the slowdown in demand for game continued. We believe that this trend is due to the changed nutritional habits of the younger generations.

Procurement

Given the limited supply and strong demand from North America in particular, availability was disappointing and prices were excessive for prime cuts of New Zealand farmed venison. Chilled meat was very scarce during the high season and delivery delays were frequent.

One positive factor was that European game was readily available, and procurement conditions were good. As in the previous year, prices for chamois cuts and roe deer prime cuts were stable at a high level. Roe deer legs and the whole range of venison and wild boar were offered at attractive conditions.

Outlook

New Zealand farmed game is likely to remain in limited supply. The ongoing changes in land use are further reducing the venison population. We therefore expect tight supply and high prices for game products from New Zealand. For European game, however, we expect availability to be stable and procurement conditions to be fair.

Pferdefleisch

Viande de cheval

Horse meat

Bedarf

Der bereits seit Jahren beobachtete Nachfragerückgang nach Pferdefleisch setzte sich in der Schweiz auch 2024 fort. Der Bedarf an importiertem Pferdefleisch sank um weitere 100 Tonnen im Vergleich zum Vorjahr. Insgesamt wurden bis Jahresende 2'150 Tonnen Pferdefleisch importiert, was einen klaren Trend hin zu einem verringerten Konsum der Bevölkerung widerspiegelt.

Beschaffung

Die GVFI konnte auch 2024 auf ihre langjährigen, zuverlässigen Lieferpartnerschaften mit Unternehmen aus Frankreich, Spanien und Italien zurückgreifen. Diese Partnerschaften ermöglichen es uns, die benötigten Mengen jederzeit in hoher Qualität sicherzustellen. Trotz eines rückläufigen Konsums sind die Preise über die gesamte Berichtsperiode hinweg aufgrund der anhaltenden Herausforderungen auf dem Beschaffungsmarkt leicht gestiegen.

Ausblick

Die GVFI beschränkt sich auch künftig ausschliesslich auf die Beschaffung nach den strengen Qualitäts- und Ethikrichtlinien. Wir beziehen Pferdefleisch wie in den Vorjahren nur von Betrieben, die nach den Standards der SGS zertifiziert sind. Diese Zertifizierung garantiert, dass die Herkunft und die Rückverfolgbarkeit der Pferde, die Einhaltung der Tierwohl-Standards und die Qualität des Fleisches den hohen Anforderungen unserer Kunden entsprechen.

Besoins

Observée depuis de nombreuses années, la baisse de la demande de viande chevaline s'est de nouveau poursuivie en Suisse en 2024. Les besoins en viande chevaline importée ont encore diminué de 100 tonnes par rapport à l'exercice précédent. Au total, 2'150 tonnes de viande chevaline ont été importées jusqu'à la fin de l'année, ce qui reflète clairement la tendance d'une consommation moindre au sein de la population.

Approvisionnement

En 2024, la GVFI a de nouveau pu s'appuyer sur des partenariats éprouvés depuis de nombreuses années avec des fournisseurs en France, en Espagne et en Italie. Cela nous a permis d'assurer à tout moment les quantités nécessaires dans une qualité élevée. Malgré la baisse de la consommation, les prix ont légèrement augmenté durant toute la période sous revue en raison de défis persistants sur le marché d'approvisionnement.

Perspectives

À l'avenir encore, la GVFI se procurera exclusivement de la viande chevaline respectant des critères qualitatifs et éthiques rigoureux. Comme déjà dans les années précédentes, nous ne nous approvisionnons qu'auprès d'entreprises certifiées selon les standards de la SGS. Cette certification garantit que l'origine et la traçabilité des chevaux, le respect des standards de bien-être animal et la qualité de la viande correspondent aux exigences élevées de nos clients.

Requirements

The downturn in demand for horse meat that has been noticeable for many years continued in Switzerland in 2024 too. The requirement for imported horse meat dropped by another 100 tonnes compared to the previous year. A total of 2,150 tonnes of horse meat were imported until the end of the year, which clearly reflects the declining trend in public consumption.

Procurement

In 2024 GVFI could again rely on its long-standing and reliable supplier partners in France, Spain and Italy. These partnerships enabled us to always provide the required volumes in high quality. In spite of the contraction in consumption, prices increased slightly throughout the reporting period because of the ongoing challenges on the procurement market.

Outlook

GVFI will continue in future to procure horse meat in strict compliance with the quality and ethical guidelines. As in the previous years, we only acquire horse meat from SGS-certified farms. This certification guarantees that the origin and traceability of the horses, compliance with animal welfare standards and meat quality live up to the high standards of our customers.

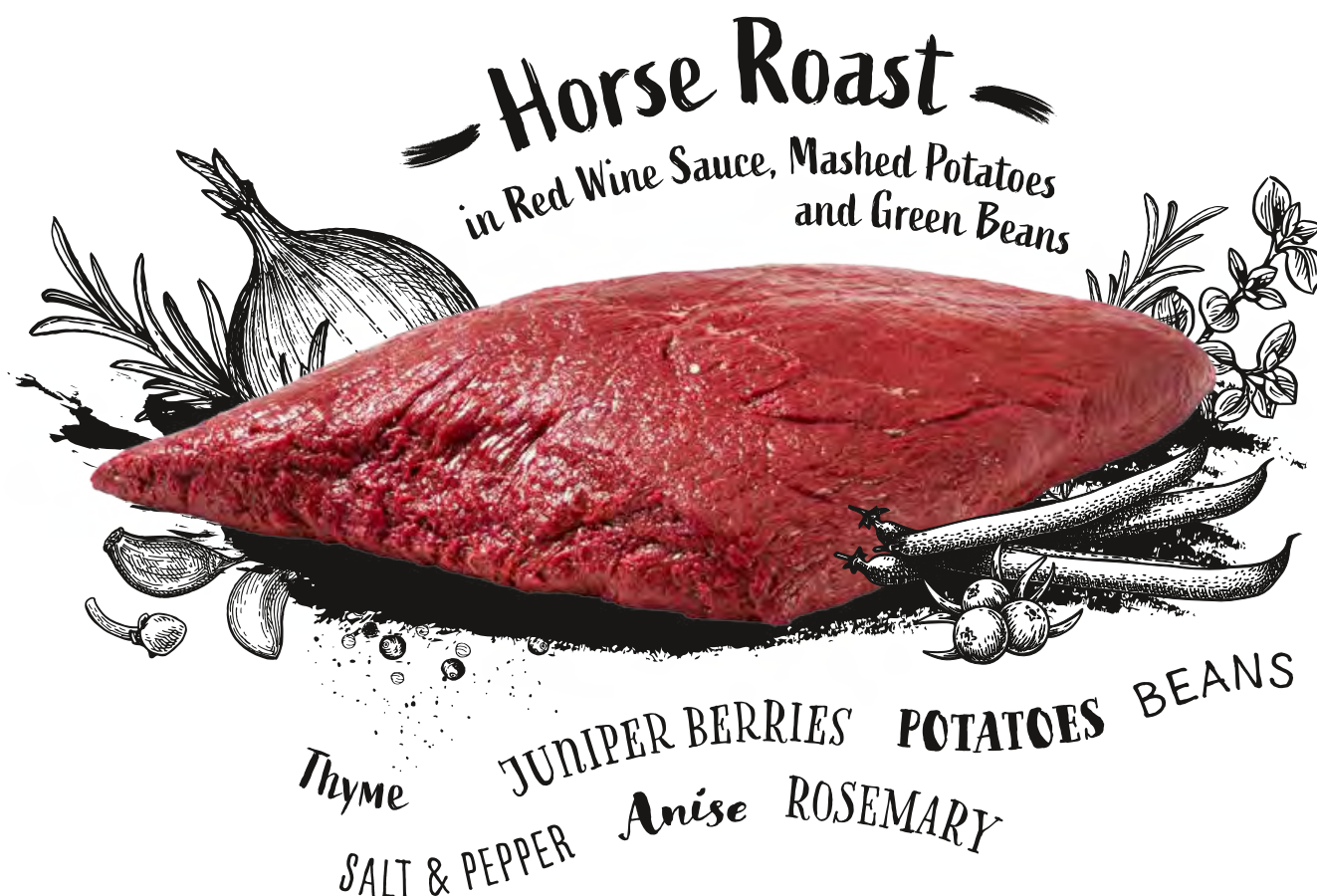


300 T

«Der bereits seit Jahren beobachtete Nachfragerückgang nach Pferdefleisch setzte sich in der Schweiz auch 2024 fort.»

«Observée depuis de nombreuses années, la baisse de la demande de viande chevaline s'est de nouveau poursuivie en Suisse en 2024.»

“The downturn in demand for horse meat that has been noticeable for many years continued in Switzerland in 2024 too.”



Logistiktrends

Tendances dans la logistique

Logistics trends

Luftfracht

2024 importierte die GVFI per Luftfracht insgesamt 1'590 Sendungen mit einem Totalgewicht von 4'300 Tonnen.

Vor allem in der ersten Jahreshälfte waren grosse Schwankungen bei den Freigabemengen für die Zunahme der Luftfrachtsendungen verantwortlich. Dies betraf nebst zusätzlichen Lammsendungen vor allem kurzfristig zusätzliche Mengen an Rindfleisch, die durch die grossen Freigaben eingeflogen werden mussten. Dank unserer zuverlässigen, langjährigen Partner konnten wir die grossen logistischen Herausforderungen den Umständen entsprechend gut bewältigen.

Die GVFI führte Frischfleisch mit 14 verschiedenen Airlines in die Schweiz ein. Den grössten Teil der Luftfrachtsendungen importierten wir mit Passagierflugzeugen über Zürich vorwiegend mit Airlines aus dem Mittleren Osten, aus Asien und Australien.

Der grosse Teil der Flugware aus Südamerika wurde wie bisher über die Drehscheiben Madrid und Frankfurt transportiert.

Seefracht

Im Berichtsjahr wickelte die GVFI insgesamt 817 Container ab. Davon wurden 729 Container über den Hafen von Rotterdam und 88 Container über London transportiert. Das entspricht 782 Containern à 40 Fuss und 35 Containern à 20 Fuss, was in TEU (Twenty-foot Equivalent Unit) 1'599 Einheiten ergibt.

Geopolitische Entwicklungen

Die Suezkanalkrise, die Ende 2023 mit dem Ausbruch des Gaza-Kriegs begann, hält an. Reedereien passten ihre Routen von Asien nach Europa an und die meisten sind dageblieben. Anfangs verursachten die Umleitungen längere Fahrzeiten und erhöhte Schiffsaufkommen in südafrikanischen Häfen.

Zudem erlebten die nordeuropäischen Häfen einen signifikanten Anstieg an Schiffsankünften nach mehreren Wochen der Umleitung. Dies führte zu Belastungen bei der Hafeninfrastruktur und den Behörden.

Fret aérien

En 2024, la GVFI a importé par fret aérien au total 1'590 envois d'un poids total de 4'300 tonnes.

Surtout durant le premier semestre, de fortes fluctuations dans les quantités libérées ont entraîné une augmentation des envois par fret aérien. En plus d'envois supplémentaires de viande d'agneau, cela concernait à court terme principalement des quantités accrues de viande bovine à acheminer par avion suite à d'importantes libérations. Grâce à la fiabilité de nos partenaires depuis de nombreuses années, nous avons bien maîtrisé les grands défis logistiques compte tenu du contexte.

La GVFI a importé de la viande fraîche en Suisse avec 14 compagnies aériennes différentes. Nous avons importé la majeure partie des envois de fret aérien par des avions de passagers via Zurich, essentiellement avec des compagnies aériennes du Moyen-Orient, d'Asie et d'Australie.

La plus grande partie du fret aérien en provenance d'Amérique du Sud a été transportée comme avant, via les plateformes de Madrid et de Francfort.

Transport maritime

Durant l'exercice sous revue, la GVFI a acheminé au total 817 conteneurs, dont 729 par le port de Rotterdam et 88 via Londres. Cela correspond à 782 conteneurs de 40 pieds et 35 conteneurs de 20 pieds, ce qui représente 1'599 TEU (Twenty-foot Equivalent Unit).

Évolutions géopolitiques

La crise du canal de Suez, qui avait débuté fin 2023 avec le déclenchement de la guerre de Gaza, se poursuit. Les compagnies maritimes ont adapté leurs itinéraires de l'Asie vers l'Europe et la plupart d'entre elles se sont maintenues. Les déviations ont d'abord provoqué des temps de trajet plus longs et une augmentation du nombre de navires dans les ports sud-africains.

Par ailleurs, les ports d'Europe du Nord ont connu une augmentation significative des arrivées de navires après plusieurs semaines de déroutement. Cela a entraîné une charge supplémentaire pour les infrastructures portuaires et les autorités.

Air freight

In 2024, GVFI imported 1,590 shipments totaling 4,300 tonnes by air freight.

In the first half of the year in particular, huge fluctuations in import quotas caused an increase in air freight shipments. In addition to extra shipments of lamb, this was mostly caused by additional shipments of beef that had to be flown in because of big quotas. Thanks to our reliable and long-standing partners, we coped well with the enormous logistical challenges associated with these circumstances.

GVFI imported chilled meat via 14 different airlines to Switzerland. Most of the air freight shipments arrived on passenger flights via Zurich operated by airlines from the Middle East, Asia and Australia.

As before, most of the air freight shipments from South America were routed through Madrid and Frankfurt.

Sea freight

GVFI processed a total of 817 containers in the reporting year. Of these, 729 containers came through Rotterdam harbour and 88 through London. This totalled 1,599 TEUs (twenty-foot equivalent units, 782 × 40 foot and 35 × 20 foot containers).

Geopolitical developments

The Suez Canal crisis which started with the outbreak of the war in Gaza at the end of 2023 is ongoing. At that time, shipping companies adjusted their routes from Asia to Europe, and most of them have maintained these new routes. Initially, the detours led to longer journey times and an increase in the number of ships in South African harbours.

The harbours in Northern Europe also saw a substantial increase in the number of ships arriving after several weeks of detours. This increased the burden on the harbour infrastructure and the authorities.



Salmonellen-Beprobung Rotterdam

Im Vergleich zu den Jahren 2022 und 2023 ging die Anzahl der auf Salmonellen getesteten Container in Rotterdam leicht zurück.

Bahn Rotterdam–Basel

Abgesehen von der Vollsperrung im Spätsommer aufgrund der Umgehungsbaumaßnahmen am Bahnhof Rastatt gab es keine besonderen Vorkommnisse. Die neue Umfahrungslösung verkürzt künftig die Fahrzeit und entlastet den Rastatter Bahnhof, indem Containerzüge nach der Umgehung direkt weiter in die Schweiz und nach Italien fahren können.

LKW

Der LKW-Verkehr zeigte sich 2024 unverändert mit einem stabilen Niveau im Vergleich zum Vorjahr.

Échantillonnage de salmonelles à Rotterdam

Par rapport aux années 2022 et 2023, le nombre de conteneurs testés à Rotterdam avec de la marchandise contaminée par des salmonelles a légèrement diminué.

Transports ferroviaires Rotterdam–Bâle

À l'exception d'une fermeture complète de la gare de Rastatt à la fin de l'été en raison de travaux de contournement, il n'y a pas eu d'incidents particuliers. La nouvelle solution de contournement permettra à l'avenir de réduire le temps de trajet et de désengorger la gare de Rastatt, du fait que les trains de conteneurs pourront continuer directement vers la Suisse et l'Italie.

Transports routiers

Le niveau des transports routiers était de nouveau stable en 2024 par rapport à l'exercice précédent.

Salmonella tests in Rotterdam

Compared to 2022 and 2023, the number of containers tested for salmonella in Rotterdam declined slightly.

Rail Rotterdam–Basel

There were no special events, except for the full closure in late summer due to building work at the Rastatt railway station. The new detour that was built will shorten the journey time in future and relieve the pressure on the Rastatt railway station, as container trains can now be routed directly to Switzerland and Italy.

Trucks

Truck traffic in 2024 was stable and on a par with the previous year.

Qualitätssicherung

Assurance qualité

Quality control

Zertifizierungen und Audits

Die GVFI AG und die GVFI Europe B.V. haben die geplanten Zertifizierungen erlangt. Beide Unternehmen erreichten den IFS Broker Version 3.1 und die Bio-Zertifizierung.

Zum Jahresende waren 98,2 % der Produktionsbetriebe der GVFI nach einem GFSI (Global Food Safety Initiative) anerkannten Standard (IFS, BRC, FSSC 22000) zertifiziert.

Lieferketten

Durch die EU wurden 2024 diverse Gesetzgebungen im Bereich Lieferketten auf den Weg gebracht bzw. umgesetzt. Eines dieser sehr kontrovers diskutierten Gesetze ist die europäische Entwaldungsverordnung EUDR (European Union Deforestation Regulation).

2024 sollte das Jahr sein, in dem die Einrichtung der technischen Anforderungen für die EUDR bei den Behörden und in den Unternehmen geplant war. Die Importeure sollten dann ab Januar 2025 dazu verpflichtet werden, die sogenannten Sorgfaltserklärungen abzugeben. Die Umsetzung ging jedoch seitens der Behörden nur schleppend voran. So war etwa das Portal zur Abgabe der Erklärungen noch nicht bereit, so dass der Start der EUDR-Verpflichtungen Mitte November von Anfang 2025 auf Anfang 2026 verschoben wurde.

Die GVFI ist schon seit Jahren in diesem Bereich aktiv, entsprechend hoch ist der Erfüllungsgrad dieser ursprünglich freiwilligen und nun gesetzlichen Anforderungen.

Qualitäts- und Produktsicherheit

Wie in den Vorjahren führte die GVFI aufgrund eines risikobasierten Plans stichprobenartig und gezielt Rückstandsanalysen durch. Die Ergebnisse zeigten keine besonderen oder besorgniserregenden Tendenzen. Alle Analyseanfragen unserer Kunden wurden erfüllt.

Die GVFI führte ausserhalb des Jahresplans auch einige spezifische Analysen durch, z. B. auf Kontaminanten oder Medikamentenrückstände (Antibiotika, Tierarzneimittel etc.). Keine der Analysen ergab eine Überschreitung der Grenzwerte.

Certifications et audits

La GVFI SA et la GVFI Europe B.V. ont obtenu les certifications prévues. Les deux entreprises ont réussi la version 3.1 d'IFS Broker ainsi que la certification bio.

En fin d'année, 98,2 % des entreprises de production de la GVFI étaient certifiées selon un standard (IFS, BRC ou FSSC 22000) reconnu par la GFSI (Global Food Safety Initiative).

Chaînes d'approvisionnement

En 2024, l'Union européenne a initié ou mis en œuvre diverses législations dans le domaine des chaînes d'approvisionnement. L'une de ces lois très controversées est le règlement européen sur la déforestation EUDR (European Union Deforestation Regulation).

Les exigences techniques de l'EUDR auraient dû être appliquées auprès des autorités et des entreprises en 2024. Dès janvier 2025, les importateurs auraient ensuite été dans l'obligation de produire la déclaration de diligence raisonnée. Les préparatifs n'ayant avancé que lentement du côté des autorités, le portail pour déposer les déclarations n'était pas prêt et, mi-novembre 2024, l'entrée en vigueur des obligations découlant de l'EUDR a dû être reportée de début 2025 à début 2026.

La GVFI est active dans ce domaine depuis des années et le niveau de réalisation des exigences initialement facultatives et désormais légales est par conséquent élevé.

Qualité et sécurité des produits

Comme dans les années précédentes, la GVFI a effectué des analyses de résidus ciblées et par échantillonnage selon un plan basé sur les risques. Aucune tendance particulière ou préoccupante n'en est ressortie. Toutes les demandes d'analyse de nos clients ont été satisfaites.

La GVFI a également effectué quelques analyses spécifiques en dehors du plan annuel, portant par exemple sur des contaminants ou des résidus de médicaments (antibiotiques, produits vétérinaires, etc.). Les valeurs limites n'ont été dépassées dans aucune de ces analyses.

Certifications and audits

GVFI Ltd and GVFI Europe B.V. obtained their certifications as planned. Both companies received IFS Broker Version 3.1 and organic certification.

At the end of the year, 98.2 % of GVFI's production operations were certified to one of the standards recognised by the Global Food Safety Initiative GFSI (IFS, BRC, FSSC 22000).

Supply chains

The EU initiated and/or implemented various laws regarding supply chains in 2024. One of these is the very controversial European Union Deforestation Regulation (EUDR).

The implementation of the technical requirements for the EUDR by the authorities and by companies was initially planned for 2024, and from January 2025 importers were supposed to be obliged to submit the required declarations of due diligence. However, the authorities lagged behind with the implementation process. The portal for submitting the declarations was not yet ready, and in mid-November, compliance with the EUDR requirements was moved from the beginning of 2025 to the beginning of 2026.

GVFI has been active in this area for many years, as a result of which its degree of compliance with these – originally voluntary and now legal – requirements is quite high.

Quality and product safety

As in the previous years, GVFI carried out spot checks and targeted residue analyses in accordance with a risk-based plan. The results did not reveal any special or worrying trends. All customer requests for analyses were met.

GVFI also carried out some special analyses outside of its annual plan, e.g. for contaminants or drug residues (antibiotics, veterinary drugs, etc.). None of the analyses detected any exceedance of the limits.

Beschäftigt haben uns im Berichtsjahr auch die Per- und Polyfluoralkylsubstanzen (PFAS). Aufgrund des Nachweises bei Rindfleisch aus der Schweiz waren die Marktteilnehmer besonders sensibilisiert, aber auch verunsichert. Deshalb hat die GVFI die Untersuchungen auf diese Stoffe hin verstärkt. Keine der spezifischen Analysen ergab eine Überschreitung der PFAS-Grenzwerte. Im Gegenteil, alle Analysewerte lagen unterhalb der Detektionsgrenze ($< 0,100 \mu\text{g/kg}$).

Wareneingangskontrollen und Kundenreklamationen

Sowohl bei den Wareneingangskontrollen als auch bei den Kundenreklamationen wurden keine sicherheitsrelevanten Abweichungen aufgedeckt. Der Anteil Kundenbeschwerden pro Auftrag lag wie im Vorjahr bei weniger als 2 %.

Allgemeine globale Tierseuchenlage 2024 und Risiken bei der Fleischbeschaffung

Im Jahr 2024 blieben mehrere Tierseuchen weltweit eine Bedrohung für die Tiergesundheit. Besonders hervorzuheben sind die weiterhin anhaltenden Ausbrüche von Afrikanischer Schweinepest (ASP), Vogelgrippe (AVI), Blauzungenkrankheit und Maul- und Klauenseuche (MKS) bei Rindern und Schafen, die die globalen Fleischmärkte beeinflussen können.

Die mit diesen Krankheiten verbundenen Risiken für die Fleischbeschaffung sind nicht nur auf Produktionsausfälle und Tierverluste begrenzt, sondern umfassen auch mögliche Handelsrestriktionen und internationale Exportverbote, die sich auf die Verfügbarkeit und Preise von Fleischprodukten auswirken können.

Die kontinuierliche Überwachung und verstärkte Biosicherheitsmassnahmen sind entscheidend, um das Risiko von Ausbrüchen zu minimieren und die Stabilität des globalen Fleischmarktes zu gewährleisten. Diese Faktoren berücksichtigt die GVFI bei der Beschaffung, um Versorgungssengpässe und Preissteigerungen zu vermeiden.

Les substances perfluoroalkyles et polyfluoroalkyles (PFAS) nous ont aussi occupés durant l'exercice sous revue. En raison d'une détection dans de la viande bovine en provenance de Suisse, les acteurs du marché étaient particulièrement sensibilisés, mais également inquiets. La GVFI a de ce fait intensifié les examens relatifs à ces substances. Aucune des analyses spécifiques n'a révélé de dépassement des valeurs limites de PFAS. Les valeurs d'analyse étaient au contraire toutes inférieures au seuil de détection ($< 0,100 \mu\text{g/kg}$).

Contrôles à la réception des marchandises et réclamations de clients

Aucun écart susceptible d'influer sur la sécurité n'a été décelé, ni lors des contrôles à la réception des marchandises, ni suite à des réclamations de clients. En 2024, la proportion de réclamations par mandat était inférieure à 2 %, comme au cours de l'exercice précédent.

Situation générale des épizooties dans le monde en 2024 et risques liés à l'approvisionnement en viande

En 2024, plusieurs épizooties ont continué de menacer la santé animale dans le monde. La persistance de foyers de peste porcine africaine (PPA), de grippe aviaire, de fièvre catarrhale ovine (FCO) et de fièvre aphteuse (FA) chez les bovins et les ovins doit notamment être soulignée et pourrait avoir un impact sur les marchés mondiaux de la viande.

Les risques liés à ces maladies pour l'approvisionnement en viande ne se limitent pas aux pertes de production et d'animaux, mais comprennent également d'éventuelles restrictions commerciales et interdictions d'exportation au niveau international, lesquelles seraient susceptibles d'influer sur la disponibilité et les prix des produits carnés.

La surveillance continue et des mesures de biosécurité renforcées sont décisives pour minimiser le risque d'épizooties et garantir la stabilité du marché mondial de la viande. La GVFI tient compte de ces facteurs au niveau de l'approvisionnement afin d'éviter des pénuries et des renchérissements.

We also focused on per- and polyfluoroalkyl substances (PFAS) in the reporting year. The identification of these substances in beef from Switzerland raised awareness as well as uncertainty among market players. GVFI therefore intensified its tests for these substances. None of the special analyses detected any exceedance of the PFAS limits. On the contrary, all results came in below the detection limit ($< 0.100 \mu\text{g/kg}$).

Incoming goods inspection and customer complaints

No deviations relevant to safety were discovered during the checks of incoming goods or as a result of customer complaints. As in the previous year, the number of customer complaints per order was less than 2 %.

General global situation with regard to animal diseases in 2024 and risks in meat procurement

In 2024, several animal diseases presented a global threat to animal health. Special mention should be made of the ongoing outbreaks of African swine fever (ASF), bird flu, bluetongue and foot-and-mouth disease (FMD) among cattle and sheep, which can affect the global meat markets.

The risks for meat procurement associated with these diseases are not limited to production and animal losses, but also include possible trade restrictions and international export bans that could affect the availability and prices of meat products.

Ongoing monitoring and strict biosecurity measures are important in minimising the risk of outbreaks and guaranteeing the stability of the global meat market. GVFI factors these elements into its procurement processes in order to avoid delivery bottlenecks and price hikes.

Nachhaltigkeit bei der GVFI

La durabilité à la GVFI

Sustainability at GVFI

Vorwort

Nachhaltigkeit wird von den unterschiedlichen Stakeholdern unterschiedlich verstanden und interpretiert. Damit die Kunden der GVFI die nötigen Informationen erhalten, um das Importfleisch in ihre Nachhaltigkeitsstrategien zu implementieren, stellt die GVFI als führende Importspezialistin für Fleisch genaue und aktuelle Informationen aus den Bereichen MENSCH, UMWELT und TIER zur Verfügung. Diese Angaben werden regelmässig überprüft und aktualisiert.

Soziale Audits

Für die GVFI und ihre Kunden ist es wichtig, dass die Arbeitsbedingungen der Mitarbeitenden der Fleischlieferanten auf einem hohen Niveau vergleichbar sind. Durch unsere regelmässigen Besuche vor Ort können wir die Mitarbeitenden bei ihrer täglichen Arbeit in den Betrieben beobachten. So erhalten wir ein genaues Bild der Arbeitsbedingungen. Zudem überzeugen die sozialen Projekte, die unsere Lieferanten unterstützen, immer wieder aufs Neue. Neben diesen Erfahrungswerten müssen solche Überprüfungen auch mit standardisierten Berichten und Kontrollen durch unabhängige Stellen bestätigt werden. Diese Berichte, die die Arbeitsbedingungen der Mitarbeitenden sehr detailliert prüfen, werden von Lieferanten erwartet, bei denen die nationalen Gesetzgebungen gemäss einer Einteilung der Weltbank ein gewisses Niveau nicht erreichen. Unabhängig davon, was ein einzelner Betrieb in einem solchen Land bereits leistet. In diesem Jahr liessen zwei weitere Betriebe zum ersten Mal ein Sozialaudit durchführen. Sie überzeugten allesamt wie die anderen Lieferanten mit einem sehr guten Resultat.

Umwelt

Im Bereich Umwelt war der Fokus 2024 klar auf die Umsetzung der europäischen Entwaldungsverordnung (EUDR) gerichtet, deren Start Mitte November durch das EU-Parlament noch um ein Jahr auf Anfang 2026 verschoben wurde. Die EUDR schreibt vor, dass von jedem Stück Rindfleisch, das in die EU importiert oder innerhalb der EU gehandelt wird, eine Rückverfolgbarkeit bis zur Geburt des Kalbs sichergestellt werden muss. Anhand dieser Rückverfolgbarkeit muss aufgezeigt werden, dass auf keiner Fläche dieser Landwirtschaftsbetriebe eine Entwaldung und eine Schädigung von Wäldern

Avant-propos

Les diverses parties prenantes comprennent et interprètent la durabilité différemment. Afin que les clients de la GVFI obtiennent les informations requises pour implémenter l'importation de viande dans leurs stratégies en matière de durabilité, la GVFI leur met à disposition, en sa qualité de leader parmi les spécialistes du secteur, des informations actuelles et précises dans les domaines de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ANIMAL et de l'ENVIRONNEMENT. Ces données sont régulièrement contrôlées et mises à jour.

Audits sociaux

Pour la GVFI et ses clients, il est important que les conditions de travail des employés des fournisseurs de viande soient comparables à un niveau élevé. Grâce à des visites régulières sur place, nous pouvons observer ces personnes dans leur travail quotidien. Cela nous donne une vision précise des conditions de travail. En outre, les projets sociaux soutenus par nos fournisseurs nous impressionnent régulièrement. En plus de ces valeurs d'expérience, nos propres vérifications doivent aussi être confirmées par des rapports et des contrôles standardisés de la part d'instances indépendantes. Nous demandons de tels rapports qui examinent de manière très détaillée les conditions de travail à des fournisseurs actifs dans les pays dont les législations nationales n'atteignent pas un certain niveau selon une classification de la Banque mondiale. Ceci est indépendant des performances individuelles d'une entreprise dans un tel pays. Au cours de l'exercice sous revue, deux entreprises supplémentaires ont effectué leur premier audit social. Comme les autres fournisseurs, elles se sont distinguées par un excellent résultat.

Environnement

Dans le domaine de l'environnement, l'accent a clairement été placé en 2024 sur la mise en œuvre du règlement européen sur la déforestation (EUDR), dont le Parlement européen a une nouvelle fois repoussé à la mi-novembre le lancement d'un an pour début 2026. Selon ce règlement, une traçabilité doit être assurée jusqu'à la naissance du veau pour chaque morceau de viande bovine importé dans l'UE ou commercialisé au sein de l'UE. Cette traçabilité doit permettre d'attester qu'aucune surface consacrée à l'élevage n'a fait l'objet d'une déforestation ou d'une dégradation de forêts. À l'avenir, aucune viande bovine ne pourra plus être importée dans l'UE sans ces attestations et des

Foreword

Stakeholders have different views and interpretations of sustainability. To ensure that GVFI's customers receive the information they need to implement imported meat into their sustainability strategies, GVFI as the leading meat importer makes available precise and up-to-date information relating to HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS. This information is regularly reviewed and updated.

Social audits

It is important for GVFI and its customers that the employment conditions of the employees of our meat suppliers meet the very highest standards. We regularly visit our suppliers on site, where we can observe their employees going about their daily work. This gives us specific insights into their working conditions. The social projects supported by our suppliers are also commendable. In addition to these observations, our findings must be confirmed by way of standardised reports and audits by independent units. Reports that provide very detailed reviews of employee working conditions are expected from suppliers in countries whose national legislation is deemed by the World Bank to fall below a certain standard. This is independent of the output of any individual operation in such a country. This year, two additional facilities underwent a social audit for the first time. As for all our other suppliers, these audits returned an excellent result.

Environment

When it comes to the environment, attention focused clearly in 2024 on the implementation of the European Union Deforestation Regulation (EUDR), the start of which was delayed by one year until the beginning of 2026 by the European Parliament in mid-November. The EUDR mandates the traceability of every piece of beef imported into or traded within the EU from the birth of the calf to the final product. This tracing is meant to ensure that no beef was produced on agricultural land that was deforested or where the forests were harmed. In future, it will only be possible to import beef into the EU that is accompanied by these confirmations as well as additional analyses. Although the EUDR will increase the administrative efforts required by the suppliers and GVFI, this regulation will introduce clear standards and globally

stattgefunden haben. Erst mit diesen Bestätigungen und zusätzlichen Analysen darf künftig Rindfleisch in die EU eingeführt werden. Obwohl die EUDR für die Lieferanten und für die GVFI einen hohen administrativen Aufwand bedeutet, schafft die Einführung dieser Regelung klare Verhältnisse mit einem weltweit vergleichbaren, exakten Standard im Umgang mit Wäldern. Dadurch kann ein grosser Kritikpunkt des Importfleisches eliminiert werden.

Tierschutz und Tierwohl

Im Gegensatz zum Schutz des Waldes in den Herkunftsländern, der ab dem 1. Januar 2026 gesetzlich geregelt sein sollte, sind die Tierhaltungsbedingungen in der südlichen Hemisphäre nicht gesetzlich geregelt. Sie basieren auf langjährigen Erkenntnissen und der Erfahrung im Umgang mit Tieren, die auf der Weide gehalten und gemästet werden. Obwohl solche Weidehaltungssysteme für die Tiere optimal sind und einem schweizerischen «Ganzjahres-RAUS» entsprechen, werden sie bei einem Vergleich auf dem Papier stets mit weniger Punkten bewertet als Haltungssysteme, die bis ins letzte Detail geregelt sind. Da der Trend zum Vergleich der Haltungssysteme zunimmt, ist es wichtig, das Wissen mit regelmässigen Besuchen der Haltungssysteme auf dem aktuellen Stand zu halten. Mit den vorhandenen Daten können wir unsere Kunden immer über die Bedingungen in den Herkunftsländern informieren, damit sie sich ein effektives Bild über Haltungssysteme, Transporte und Schlachtungen machen können.

Schlusswort

Die GVFI ist durch die regelmässigen Besuche bei ihren Lieferanten überzeugt, dass sie neben der erstklassigen Fleischqualität auch in den Bereichen MENSCH, UMWELT und TIER mit einem hochwertigen Produkt handeln.

analyses supplémentaires. Même si l'EUDR représente une lourde charge administrative pour les fournisseurs comme pour la GVFI, l'introduction de cette réglementation clarifie la situation grâce à un standard précis et comparable à l'échelle mondiale en matière de gestion forestière. Cela éliminera aussi un important point de critique contre l'importation de viande.

Protection des animaux et bien-être animal

Contrairement à la protection des forêts dans les pays d'origine, laquelle devrait être soumise à une réglementation légale dès le 1^{er} janvier 2026, il n'existe pas de dispositions sur les conditions d'élevage dans l'hémisphère sud. Celles-ci reposent sur de nombreuses années de connaissances et d'expérience dans le traitement d'animaux détenus et engraisés au pâturage. Bien que ces systèmes d'élevage au pâturage soient optimaux pour les animaux et correspondent à une norme suisse «plein air toute l'année», ils obtiennent toujours moins de points dans une comparaison sur le papier que des systèmes d'élevage réglementés jusqu'aux moindres détails. Vu que la tendance de comparer les systèmes d'élevage augmente, il est important de maintenir les connaissances à jour par des visites régulières sur place. Grâce aux données dont nous disposons, nous pouvons toujours informer nos clients sur les conditions dans les pays d'origine, afin qu'ils puissent se faire une idée précise des systèmes d'élevage, des transports et des abattages.

Conclusion

Les tournées régulières auprès de ses fournisseurs permettent à la GVFI d'affirmer que, en plus de produire la meilleure qualité de viande, ceux-ci agissent aussi de manière irréprochable dans les domaines de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ANIMAL et de l'ENVIRONNEMENT.

comparable rules for the treatment of forests. This will eliminate an important point of criticism with regard to imported meat.

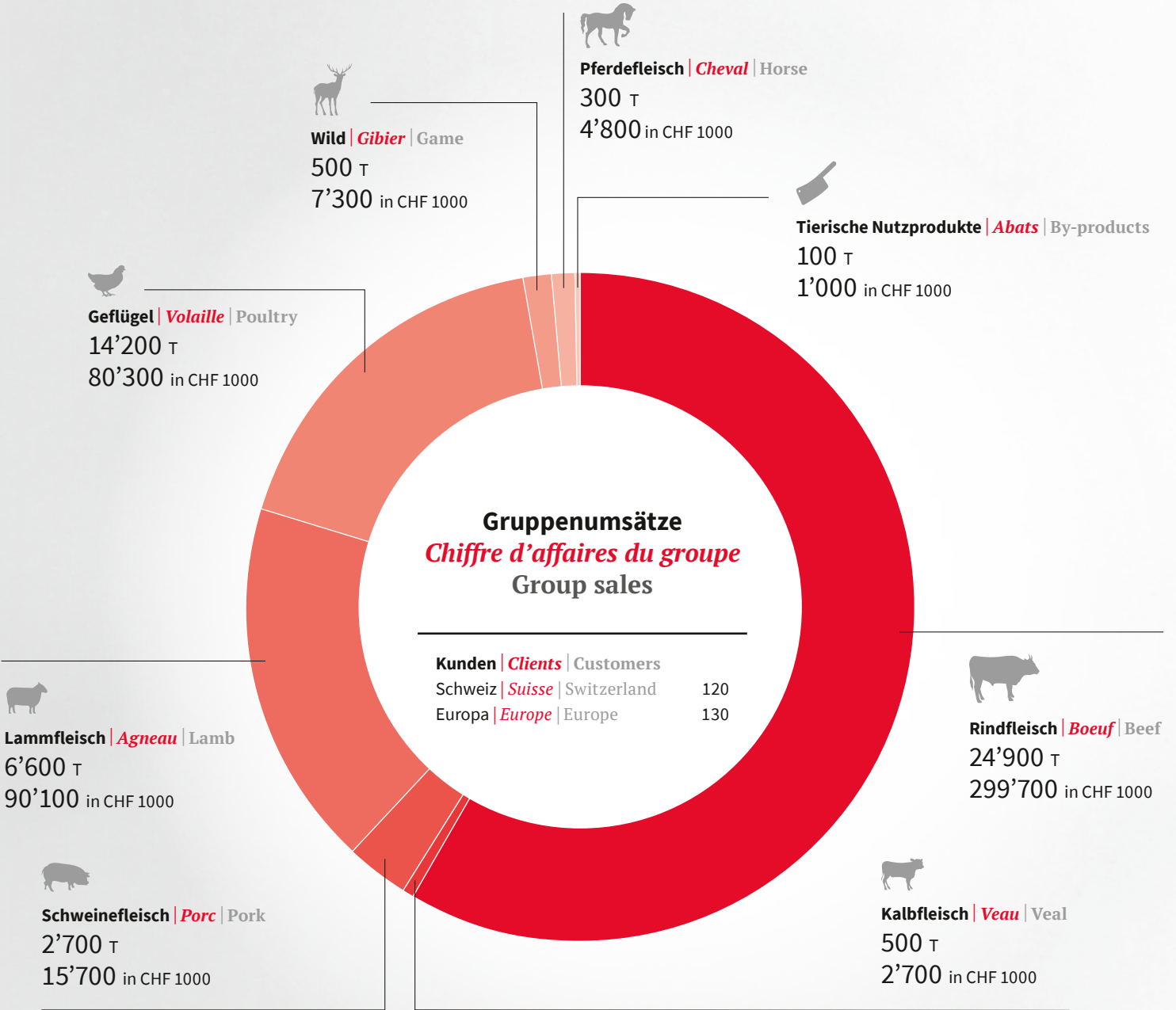
Animal protection and animal welfare

In contrast to the protection of forests in the countries of origin which should be regulated by law from 1 January 2026, the conditions of animal husbandry are not regulated in the southern hemisphere. They are based on long-standing findings and experience in the treatment of animals kept and fattened on pasture. Although such pasture systems are optimal for the animals and are on a par with the Swiss RAUS system (regular outdoor exercise for farm animals), they still earn fewer points on paper than husbandry systems that are regulated down to the last detail. As the trend towards comparing husbandry systems is growing, it is important to regularly visit the farms to keep our knowledge up to date. Using this data, we can inform our customers about the conditions in the countries of origin so that they always have an exact picture of the husbandry systems and the transport and slaughtering conditions.

Closing remarks

Thanks to its regular visits to its suppliers, GVFI is convinced that it is not only trading in meat of the best quality, but that its product also meets the high standards for HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS.

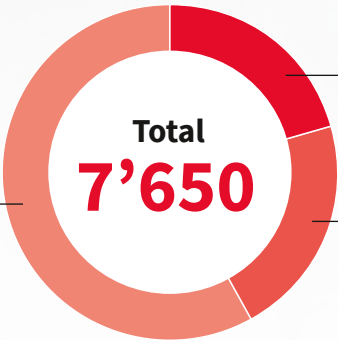
Kennzahlen des Erfolgs (GVFI Gruppe)
Chiffres indicateurs du succès (groupe GVFI)
Success indicators (GVFI group)



Anzahl Sendungen aus Übersee
Nombre d'envois d'outre-mer
Number of shipments from overseas

4'450

Aus Europa | *Origine Europe* | From Europe



1'600

Luftfracht | *Fret aérien* | Air cargo

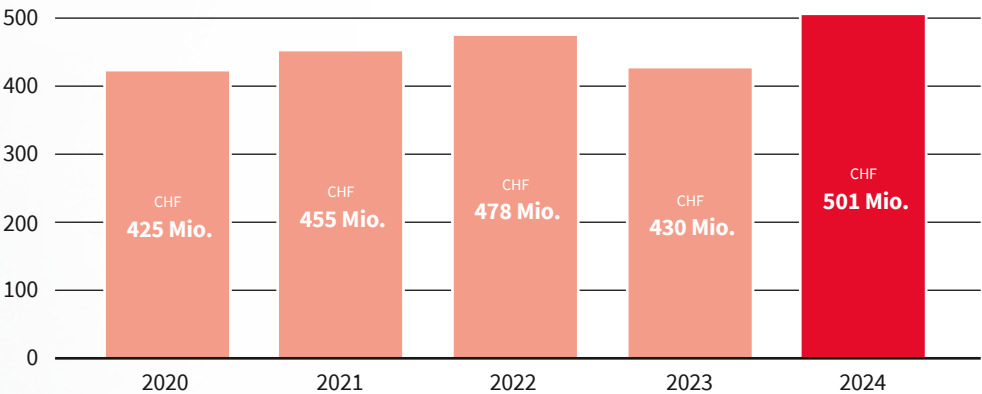
1'650

Seefracht | *Transport maritime* | Sea cargo

Gruppen-Kennzahlen in CHF 1000 | *Chiffres du groupe en CHF 1000* | Group figures in CHF 1000

	2024	2023	Change
Bruttoerlös <i>Chiffre d'affaires brut</i> Gross sales	501'680	430'866	+16,4 %
Bruttogewinn <i>Bénéfice brut</i> Gross profit	10'539	9'778	+7,1 %
Betriebsgewinn (EBIT) <i>Résultat d'exploitation (EBIT)</i> Operating profit (EBIT)	2'849	2'483	+14,7 %
Jahresgewinn <i>Bénéfice de l'exercice</i> Profit for the year	1'714	1'643	+4,3 %
Absatz in Tonnen <i>Volume en tonnes</i> Sales in tonnes	49'877	42'839	+16,4 %

Gruppenumsätze | *Chiffre d'affaires du groupe* | Group sales



Die GVFI AG ist Mitglied bei den folgenden Verbänden:

- Proviande
- Schweizer Fleisch-Fachverband SFF
- Handelskammer beider Basel
- Handel Schweiz
- Verband der Fleischwirtschaft e.V. (VDF)
- Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)

La GVFI SA est membre des organisations suivantes :

- *Proviande*
- *Union Professionnelle Suisse de la Viande UPSV*
- *Chambre de Commerce à Bâle*
- *Commerce Suisse*
- *Association de l'économie de la viande e.V. (VDF)*
- *Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)*
- *Office Internationale de la Viande (OIV)*
- *International Meat Trade Association (IMTA)*

GVFI Ltd is a member of the following associations:

- Proviande
- Swiss Professional Meat Union SFF
- Basel Chamber of Commerce
- Swiss Trade
- German Meat Association (VDF)
- European Livestock and Meat Trade Union (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)

Mitarbeiterporträts

Portraits de collaboratrices et de collaborateurs

Employee portraits

Juan Dorso ⁽¹⁾

«Argentinisches Fleisch erweckt meine Kindheitserinnerungen.»

Juan Dorso absolvierte ein Bachelorstudium im Bereich Hotel- und Eventmanagement. Während seines Studiums in Deutschland war er rund zehn Jahre lang in Restaurants und Bars tätig. Nach Engagements bei einer Eventagentur und einer grossen Handelskette wechselte er 2020 zur GVFI. Bei der GVFI Europe B.V. ist der Account Manager für den Verkauf von Rind und Lamm sowie für die Neukundenakquise zuständig. Als Venezolaner, Argentinier und Italiener liegt Juan Dorso die Internationalität im Blut. Kein Wunder mag er sie auch bei der GVFI am meisten. «Der Handel mit internationaler Ware und die Kommunikation mit Kunden in ganz Europa machen mir sehr viel Spass», so der 39-Jährige. Privat zeigt Juan Dorso seine Welt-offenheit beim Kennenlernen anderer Kulturen und dem Entdecken von kulinarischen Neuheiten. Seinen Lieblingsgerichten bleibt er aber treu. Argentinisches Fleisch erweckt seine Kindheitserinnerungen.

Marion Hirschi ⁽²⁾

«Mein Arbeitstag ist sehr abwechslungsreich. Und die Art und Weise, wie wir als Team zusammenarbeiten, ist wirklich grossartig.»

Marion Hirschi machte eine kaufmännische Lehre bei der Verwaltung des Kantons Jura. Zur GVFI kam sie, weil sie ein Jahr lang Deutsch lernen wollte. Aus diesem Jahr werden im Sommer zwei. Als Junior Quality Manager beschäftigt sie sich vor allem mit der Bearbeitung von Kunden- und Lieferantenclaims und der Eröffnung von Artikeln im Odoo-System. In ihrer zweiten Funktion als Procurement & Sales ist sie in der Rindfleischabteilung tätig. Dort kümmert sie sich um die Binden und erfasst Claims und Bestellungen. «Mein Arbeitstag ist sehr abwechslungsreich», sagt die 20-Jährige. «Und die Art und Weise, wie wir als Team zusammenarbeiten, ist wirklich grossartig.» Nebst ihrer Familie und ihren Freundinnen gehört ihre Freizeit dem Sport. «Seit ich Zehn bin, ist das Reiten meine grosse Leidenschaft», erzählt die Jurassierin. Auch Wintersport steht bei Marion Hirschi weit oben auf dem Programm. «Ich fahre gerne Ski und schaue mir Eishockeyspiele an – vor allem jene des HC Ajoie.»

Juan Dorso ⁽¹⁾

«La viande argentine réveille mes souvenirs d'enfance.»

Juan Dorso a effectué des études de Bachelor dans le domaine de la gestion hôtelière et d'événements. Durant ses études en Allemagne, il avait travaillé une dizaine d'années dans des restaurants et des bars. Après des engagements auprès d'une agence d'événementiel et d'une grande chaîne commerciale, il a rejoint la GVFI en 2020. À la GVFI Europe B.V., il est responsable de la vente de viande d'agneau et de bœuf ainsi que de l'acquisition de nouveaux clients en qualité d'Account Manager. D'origine vénézuélienne, argentine et italienne, Juan Dorso possède l'internationalité dans ses gènes. Il n'est donc guère étonnant que ce soit ce qu'il préfère à la GVFI: «Le commerce international et la communication avec des clients dans toute l'Europe sont vraiment une passion», se réjouit le trentenaire. Dans le cadre privé, Juan Dorso exprime son ouverture au monde par la découverte d'autres cultures et de nouveautés culinaires. Il reste cependant fidèle à ses plats favoris: la viande argentine réveille ses souvenirs d'enfance.

Marion Hirschi ⁽²⁾

«Ma journée de travail est très variée. Et la coopération au sein de l'équipe est vraiment géniale.»

Marion Hirschi a effectué un apprentissage de commerce auprès de l'administration du canton du Jura. Elle a commencé à la GVFI parce qu'elle avait envie d'apprendre l'allemand pendant un an. L'année se transformera déjà en deux ans cet été. Au poste de Junior Quality Manager, elle veille surtout au traitement de réclamations de clients et de fournisseurs et à l'ouverture d'articles dans le système Odoo. Parallèlement, elle occupe une deuxième fonction de Procurement & Sales au département de la viande bovine, où elle est chargée de la viande séchée et de la saisie des commandes et des réclamations. «Ma journée de travail est très variée», se réjouit la jeune femme. «Et la coopération au sein de l'équipe est vraiment géniale.» Outre la famille et ses amies, elle consacre son temps libre au sport. «L'équitation est ma grande passion depuis que j'ai dix ans», explique la Jurassienne. Marion Hirschi adore aussi les sports d'hiver: «J'aime skier et je regarde les matchs de hockey sur glace – surtout ceux du HC Ajoie.»

Juan Dorso ⁽¹⁾

“Argentinian meat reminds me of my childhood.”

Juan Dorso did his bachelor's degree in hotel and event management. While studying in Germany, he worked in restaurants and bars for around ten years. After stints with an events agency and a large retail chain, he joined GVFI in 2020. At GVFI Europe B.V. the account manager is responsible for sales of beef and lamb and for the acquisition of new customers. With his Venezuelan, Argentinian and Italian roots, Juan Dorso's focus is fully international. No wonder that he feels most at home at GVFI. “I absolutely love trading in international goods and communicating with customers throughout Europe”, says the 39-year-old. In his private life, Juan Dorso celebrates his cosmopolitan outlook by getting to know other cultures and discovering new culinary highlights. But he remains true to his favourite dishes. Argentinian meat reminds him of his childhood.

Marion Hirschi ⁽²⁾

“My workday is very varied. And it's really great how well our team works together.”

Marion Hirschi did a commercial apprenticeship with the cantonal administration of Jura. She joined GVFI because she wanted to spend a year learning German. This summer, her one year will have become two. As junior quality manager, she mainly processes customer and supplier claims and captures items in the Odoo system. In her second function in Procurement & Sales, she works in the beef department, where she handles the binden cuts and captures claims and orders. “My workday is very varied,” says the 20-year-old. “And it's really great how well our team works together.” She likes to visit her family and friends and do sports in her leisure time. “I've been a passionate equestrian since the age of ten,” says the Jura native. Marion Hirschi also loves winter sports. “I like skiing and enjoy watching ice hockey – especially the games of HC Ajoie.”



Cédric Nardi ⁽³⁾

«Ich habe meine Heimat verlassen, um bei der GVFI zu arbeiten. Ich hätte meine Frau nie kennengelernt, wenn ich nicht hierhergekommen wäre.»

Bevor der gelernte Metzger und Handelsschule-Absolvent Cédric Nardi 2007 bei der GVFI begann, arbeitete er in Sydney, Genf und rund zehn Jahre in der familieneigenen Metzgerei im Lavaux am Genfersee. Bei der GVFI ist er heute als Produkt Manager für die Kategorien Lamm und Wild zuständig. An seiner Arbeit schätzt er den internationalen Aspekt und die Tatsache, dass er seine langjährige Erfahrung und seine Sprachkenntnisse gezielt einbringen kann. Nebst der beruflichen Zufriedenheit brachte die GVFI Cédric Nardi private Erfüllung. «Ich habe meine Heimat verlassen, um bei der GVFI zu arbeiten», erklärt der Waadtländer. «Ich hätte meine Frau nie kennengelernt, wenn ich nicht hierhergekommen wäre.» Auch mehrere Kollegen und Kunden seien zu Freunden geworden. Seine Freizeit geniesst Cédric Nardi mit der Familie beim Wandern im Jura, in den Vogesen oder den Weinbergen am Genfersee. «Ich entdecke zudem gerne neue Regionen via Bikepacking und liebe es, mit meinem Sohn Fussball zu schauen.»

Cédric Nardi ⁽³⁾

«J'ai quitté ma terre d'origine pour travailler à la GVFI. Je n'aurais jamais rencontré mon épouse si je n'étais pas venu ici.»

Avant de rentrer à la GVFI en 2007, Cédric Nardi avait effectué une formation de boucher suivie d'une école de commerce, puis travaillé à Sydney, à Genève et pendant une dizaine d'années dans la boucherie familiale de Lavaux au bord du Léman. À la GVFI, le Product Manager est aujourd'hui responsable des catégories agneau et gibier. Il apprécie surtout l'aspect international de son travail ainsi que l'opportunité de mettre à profit ses nombreuses années d'expérience et ses connaissances linguistiques. En plus de la satisfaction professionnelle, la GVFI a aussi fait le bonheur personnel de Cédric Nardi : «J'ai quitté ma terre d'origine pour travailler à la GVFI», explique le Vaudois. «Je n'aurais jamais rencontré mon épouse si je n'étais pas venu ici.» Il entretient également des liens d'amitié avec plusieurs collègues et clients. Durant ses loisirs, Cédric Nardi apprécie les randonnées en famille dans le Jura, dans les Vosges ou les vignobles des bords du Léman. «J'aime aussi découvrir de nouvelles régions lors de randonnées cyclistes et regarder des matchs de foot avec mon fils.»

Cédric Nardi ⁽³⁾

“I left my home to work for GVFI. I would never have met my wife if I hadn't come here.”

Before Cédric Nardi, a qualified butcher and graduate of a commercial college, joined GVFI in 2007, he worked in Sydney, Geneva and for around ten years in his family's butchery in Lavaux on Lake Geneva. At GVFI the product manager is responsible for lamb and game. He appreciates the international aspect of his work, as well as the fact that he can selectively contribute his many years of experience and his language skills. In addition to professional satisfaction, GVFI also gave Cédric Nardi fulfilment in his private life. “I left my home to work for GVFI,” says the native of Vaud. “I would never have met my wife if I hadn't come here.” Many of his colleagues also grew to be friends. Cédric Nardi enjoys spending his leisure time by hiking with his family in Jura, Vosges or the vineyards along Lake Geneva. “I also enjoy bikepacking in new regions and love watching football with my son.”

Verantwortlich für erstklassigen Fleischimport
Responsable des importations de viande de premier choix
In charge of first-class meat import



Geschäftsleitung

Sam Sprunger CEO ⁽²⁾
Alexander Matejcek CFO ⁽³⁾
Willem van Doorn COO ⁽¹⁾
Geschäftsbereich GVFI Europe B.V.

Direction

Sam Sprunger CEO ⁽²⁾
Alexander Matejcek CFO ⁽³⁾
Willem van Doorn COO ⁽¹⁾
Business Unit GVFI Europe B.V.

Management

Sam Sprunger CEO ⁽²⁾
Alexander Matejcek CFO ⁽³⁾
Willem van Doorn COO ⁽¹⁾
Business Unit GVFI Europe B.V.



Verwaltungsrat

Peter Kofmel Präsident ⁽³⁾
Fürsprech und Notar

Michel Gerber Vizepräsident ⁽²⁾
CEO Suter Viandes SA

Peter Hinder ⁽¹⁾
Unternehmensleiter Micarna Gruppe

Otto Humbel ⁽⁵⁾
Unternehmer

Marco Tschanz ⁽⁴⁾
Vorsitzender der Gruppenleitung
Bell Food Group AG

Revisionsstelle
BDO AG, Basel

Conseil d'administration

Peter Kofmel Président ⁽³⁾
Avocat et notaire

Michel Gerber Vice-président ⁽²⁾
CEO Suter Viandes SA

Peter Hinder ⁽¹⁾
Directeur du groupe Micarna

Otto Humbel ⁽⁵⁾
Entrepreneur

Marco Tschanz ⁽⁴⁾
Directeur Général de Bell Food Group SA

Organe de révision
BDO SA, Bâle

Board of Directors

Peter Kofmel Chairman ⁽³⁾
Advocate and notary

Michel Gerber Vice Chairman ⁽²⁾
CEO Suter Viandes SA

Peter Hinder ⁽¹⁾
Managing Director of Micarna Group

Otto Humbel ⁽⁵⁾
Entrepreneur

Marco Tschanz ⁽⁴⁾
Chairman of the Group Executive Board (CEO)
of Bell Food Group Ltd

Auditors
BDO Ltd, Basel

Überblick

Das Geschäft lief Anfang 2024 langsam an, nahm aber ab Februar Fahrt auf.

Gekühltes Rindfleisch

Wir haben einen ähnlichen Trend wie im Vorjahr beobachtet, mit deutlich verbesserten Ergebnissen bei gekühltem Rindfleisch. Die Steakstücke schnitten im ersten Quartal sogar noch besser ab als im vergangenen Sommer. Ein allmählicher, stetiger Anstieg des Rindfleischmarkts wirkte sich positiv auf unsere Leistung aus. Darüber hinaus verzeichneten wir ein deutliches Wachstum bei langjährigen Kunden und konnten bis Ende 2024 rund 10 % mehr neue Kunden gewinnen. Grössere Cash-and-Carry-Kunden erteilten uns mehr Aufträge. Zudem kauften viele unserer Kunden aus der Gastronomie in ganz Europa häufiger und regelmässiger ein.

Neue Produkte spielten auch eine wichtige Rolle beim Wachstum unseres Geschäfts mit gekühltem Rindfleisch. Das zweite und dritte Quartal waren stark und steigerten unsere Ergebnisse weiter. Trotz höherer Zölle bei getreidegefüttertem Rindfleisch verzeichneten wir ein Wachstum bei gekühltem Rindfleisch. Obwohl unser Weihnachtsgeschäft nicht an die Ergebnisse des Vorjahres heranreichte, konnten wir alle Stammkunden pünktlich beliefern. Die geringere EU-Rindfleischproduktion und die höheren EU-Rindfleischpreise unterstützten unsere Position auf dem Importmarkt. Insgesamt haben die Verbesserungen der vergangenen Jahre dazu beigetragen, ein positives Ergebnis für das Jahr 2024 zu sichern. So stieg der Absatz von gekühltem Rindfleisch um 23 % auf 4'573 Tonnen.

Gefrorenes Rindfleisch und andere Produkte

Die Verkaufserlöse für gefrorenes Rindfleisch gingen im Vergleich zu 2023 um 5 % zurück. Wir haben erfolgreich teurere Bestände umgelaugt und durch kostengünstigere Produkte ersetzt. Die Kundenbestellungen folgten ähnlichen Trends wie im Vorjahr. Häufiger waren hingegen kleinere Bestellungen anstelle von grösseren, vollständigen LKW-Ladungen.

Vue d'ensemble

En 2024, les affaires ont débuté lentement avant de décoller en février.

Viande bovine réfrigérée

Nous avons observé une tendance similaire à celle de l'exercice précédent, avec une nette amélioration des résultats pour la viande bovine réfrigérée. Au premier trimestre, ceux des steaks étaient même meilleurs que durant l'été précédent. Une hausse progressive et régulière du marché de la viande bovine a exercé un impact positif sur nos performances. Nous avons par ailleurs enregistré une nette croissance parmi les clients de longue date et aussi réussi à gagner environ 10 % de nouveaux clients jusqu'à la fin de l'exercice. Des clients plus importants du segment du Cash & Carry ont passé davantage de commandes. De plus, nombre de nos clients de la restauration dans toute l'Europe ont commandé davantage et plus régulièrement.

De nouveaux produits ont aussi joué un rôle majeur dans l'essor de nos activités dans le secteur de la viande bovine réfrigérée. Les deuxième et troisième trimestres étaient excellents et ont encore augmenté nos résultats. Malgré des droits de douane plus élevés sur la viande de bœuf nourrie aux céréales, nous avons enregistré une croissance sur la viande bovine réfrigérée. Même si nos activités de Noël n'ont pas atteint les résultats de l'exercice précédent, nous avons pu livrer ponctuellement tous nos clients réguliers. Le recul de la production de viande bovine européenne et le renchérissement de cette provenance ont favorisé notre position sur le marché de l'importation. D'une façon générale, les améliorations des années précédentes ont contribué à assurer un résultat positif en 2024. C'est ainsi que les ventes de viande bovine réfrigérée ont augmenté de 23 % à 4'573 tonnes.

Viande bovine congelée et autres produits

Par rapport à 2023, les ventes de viande bovine congelée ont baissé de 5 %. Nous avons réussi à transférer des stocks plus onéreux et à les remplacer par des produits moins chers. Les commandes des clients ont suivi des tendances similaires à celles de l'année précédente. Les petites commandes étaient en revanche plus fréquentes que des chargements complets de camions.

Overview

Business got off to a slow start in 2024, but speeded up from February.

Chilled beef

The trend was similar to the previous year, with substantially improved results for chilled beef. Steaks did even better in the first quarter than in the previous summer. The slow but steady improvement in the beef market had a positive effect on our performance. We also posted significant growth for our long-standing customers and gained around 10 % new customers by the end of 2024. Bigger cash-and-carry customers gave us more orders. In addition, many of our food service customers throughout Europe made more frequent and regular purchases.

New products also played an important role in the growth of our chilled beef business. Business was strong in the second and third quarters and boosted our results further. Our chilled beef business posted growth in spite of higher customs duties on grain-fed beef. Even though our Christmas business lagged behind the previous year, we were able to make timely deliveries to all our regular customers. The lower production of beef and higher beef prices in the EU supported our position on the import market. Seen overall, the improvements of the past few years have helped to secure a positive result in 2024. Sales of chilled beef increased by 23 % to 4,573 tonnes.

Frozen beef and other products

Sales revenue for frozen beef declined by 5 % compared to 2023. We successfully replaced more expensive products with cheaper product ranges. Customer orders followed the same pattern as in the previous year. However, we more regularly filled smaller orders rather than delivering full lorry loads.

Die Preise für GATT-Lizenzen blieben während des grössten Teils des Jahres stabil. Lediglich im Dezember verzeichneten wir einen deutlichen Anstieg. In den letzten sechs Monaten des Jahres verhielten wir uns beim Kauf von gefrorenem Rindfleisch aufgrund der Unsicherheiten im Zusammenhang mit dem EUDR-Gesetz zurückhaltend. Trotzdem stieg der Gesamtabsatz von Rindfleisch – einschliesslich Binden – um 19 % auf insgesamt 6'835 Tonnen.

Lammfleisch

Die Verkäufe von gekühltem Lammfleisch gingen um 11 % zurück und beliefen sich auf insgesamt 831 Tonnen. Die geringere Verfügbarkeit von irischem Lammfleisch und die starke Inlandsnachfrage insbesondere im Vereinigten Königreich führten das ganze Jahr über zu hohen Beschaffungskosten. Darüber hinaus machten es die Marktbedingungen zunehmend schwieriger, die höheren Lammfleischpreise an die Endkunden weiterzugeben. Die Verkäufe von gekühltem australischem und neuseeländischem Lammfleisch gingen aufgrund der steigenden Preise ebenfalls zurück. Das veranlasste unsere Einzelhandelskunden dazu, ihre Werbeaktionen für Lammfleisch zu reduzieren.

Positiv zu vermerken ist, dass die Verkäufe von gefrorenem Lammfleisch um 40 % auf 1'485 Tonnen stiegen. Sowohl der britische als auch der EU-Markt verzeichneten eine steigende Nachfrage nach gefrorenem Lammfleisch. Unsere Leistung bei Kunden aus der Gastronomie, der Weiterverarbeitung und im Einzelhandel verbesserte sich. Bessere Preise führten auch zu mehr Werbeaktionen im Einzelhandel. Im Vereinigten Königreich nahmen viele Restaurants Lammfleischprodukte wieder in ihre Speisekarten auf, was den Absatz erheblich steigerte.

Allgemein

Im Jahr 2024 erreichte die GVFI Europe B.V. ein Gesamtabsatzvolumen von 9'719 Tonnen, was einer Steigerung von 17 % entspricht. Der Umsatz stieg ebenfalls um 19 % und erreichte € 113 Mio.

Les prix des licences GATT sont restés stables durant la majeure partie de l'année. Une hausse significative n'a été enregistrée qu'en décembre. Au cours des six derniers mois de l'année, nous avons fait preuve de retenue dans l'achat de viande bovine congelée en raison des incertitudes liées à l'EUDR. Globalement, les ventes de viande bovine, viande séchée comprise, ont néanmoins augmenté de 19 % à 6'835 tonnes au total.

Viande d'agneau

Les ventes de viande d'agneau réfrigérée ont baissé de 11 % et s'élevaient au total à 831 tonnes. La disponibilité réduite de la viande d'agneau irlandaise et la forte demande intérieure, notamment au Royaume-Uni, ont entraîné des coûts d'approvisionnement élevés tout au long de l'année. Répercuter le renchérissement de la viande d'agneau sur le client final était en outre de plus en plus difficile en raison des conditions du marché. Les ventes de viande d'agneau réfrigérée d'origine australienne et néo-zélandaise ont également diminué suite à la hausse des prix. Nos clients du commerce de détail ont de ce fait réduit leurs actions publicitaires pour la viande d'agneau.

L'augmentation des ventes de viande d'agneau congelée, de 40 % à 1'485 tonnes, constituait néanmoins un aspect positif. Les marchés britannique et européen ont tous deux enregistré une hausse de la demande de viande d'agneau congelée. Notre performance auprès des clients des secteurs de la restauration, de la transformation et du commerce de détail a progressé. De meilleurs prix ont apporté davantage d'actions publicitaires dans le commerce de détail. Au Royaume-Uni, beaucoup de restaurants ont remis la viande d'agneau sur leurs cartes, ce qui a fortement stimulé les ventes.

Généralités

En 2024, la GVFI Europe B.V. a réalisé un volume total de ventes de 9'719 tonnes, ce qui représente une progression de 17 %. Le chiffre d'affaires a également augmenté de 19 % pour atteindre € 113 millions.

Prices for GATT licences were stable for most of the year and only rose substantially in December. Although the uncertainties surrounding the EUDR meant that we were cautious in buying frozen beef during the last six months of the year, the total sales volume for beef – including binden cuts – increased by 19 % to 6,835 tonnes.

Lamb

Sales of chilled lamb contracted by 11 % to 831 tonnes. Procurement prices were high throughout the year due to the reduced availability of Irish lamb and strong domestic demand in the UK in particular. Market conditions also made it increasingly difficult to pass on the higher prices for lamb to our end customers. Sales of chilled Australian and New Zealand lamb also declined under the pressure of rising prices, forcing some of our retail customers to reduce their specials on lamb.

One positive factor is that sales of frozen lamb rose by 40 % to 1,485 tonnes. Both the UK and EU markets experienced a growing demand for frozen lamb. Our performance improved with regard to customers in the food service, food processing and retail channels. Better prices also resulted in more specials in the retail sector. In the UK, many restaurants once again added lamb products to their menus, which considerably boosted sales.

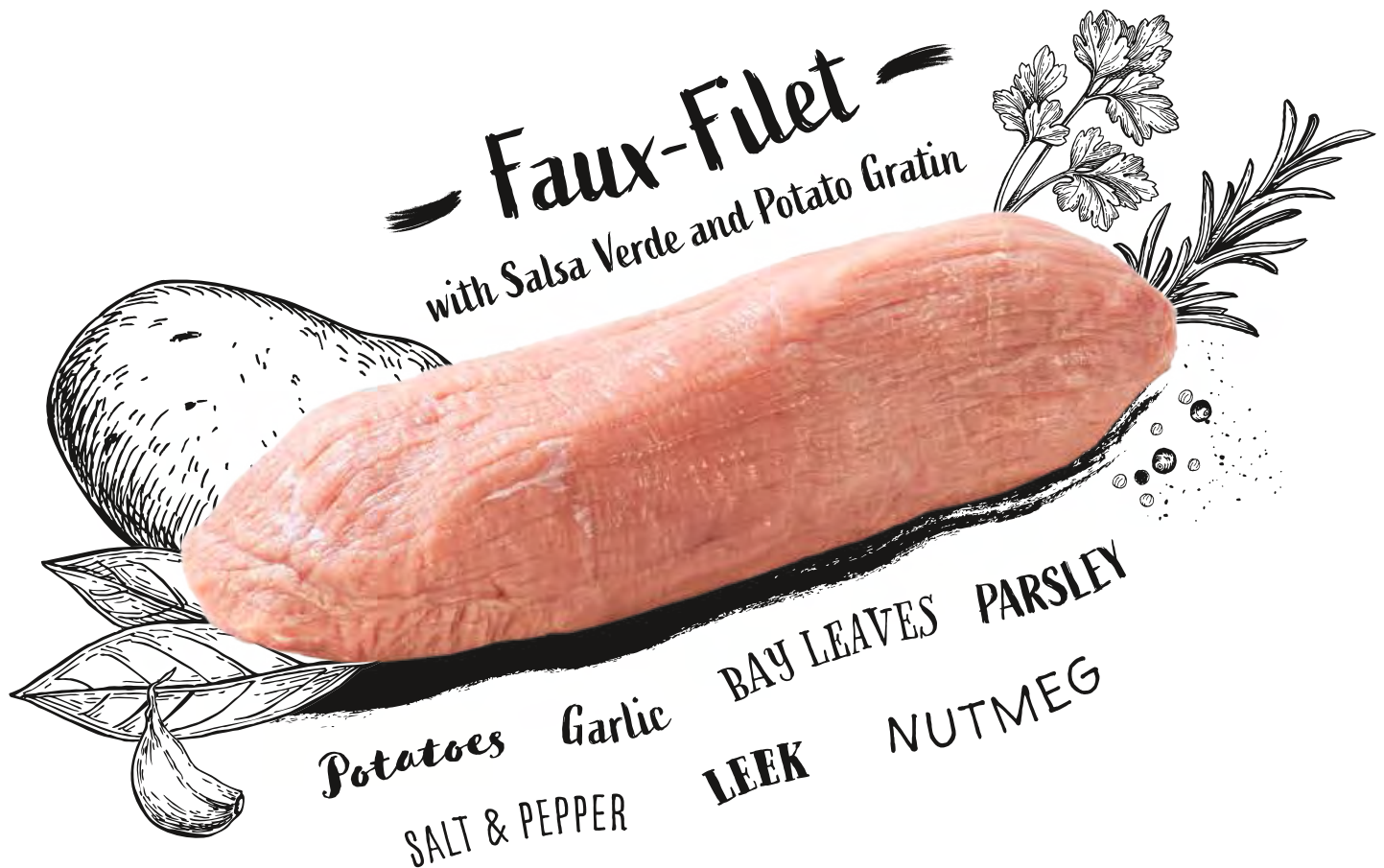
General

In 2024, GVFI Europe B.V. increased its total sales volume by 17 % to 9,719 tonnes. Sales revenue also improved by 19 % to € 113 million.

«Wir sind zuversichtlich, dass wir unser Geschäft dank starker Beziehungen zu langjährigen Lieferanten und Kunden im Jahr 2025 erfolgreich ausbauen werden.»

«Grâce à de solides relations avec les fournisseurs et les clients depuis de nombreuses années, nous réussirons sans doute à développer nos activités en 2025.»

“We are confident that we can successfully expand our business in 2025 on the back of our strong relationships with long-standing suppliers and customers.”





Ausblick

Mit Blick auf das Jahr 2025 erwarten wir, dass der Rindfleischmarkt einen schwierigeren Start haben wird als in den Vorjahren. Steigende Kosten für Nierstücke aus Südamerika sowie höhere Wechselkurse werden die Preise unter Druck setzen. Wir rechnen jedoch mit einem Anstieg des Rindfleischmarkts im weiteren Verlauf des Jahres und bleiben optimistisch. Es wird erwartet, dass die Preise steigen. Die importierten Rindfleischmengen, die derzeit nur 5 % des Gesamtverbrauchs in der EU ausmachen, dürften aufgrund einer Erhöhung der Importquoten und der Freihandelsabkommen mit verschiedenen Ländern allmählich zunehmen. Ein knapperes EU-Angebot und attraktive EU-Märkte dürften den EU-Markt wertvoller machen als den weltweiten Durchschnitt. Das gilt insbesondere für Nierstücke und gekühltes Rindfleisch.

Beim Lammfleisch könnten neue Käufe 2025 schwieriger werden, da die Produktion weiter zurückgeht und die weltweite Nachfrage steigt. Wir planen, uns stärker auf unsere Lammfleischverkäufe ins Vereinigte Königreich und in die EU zu konzentrieren.

Wir sind zuversichtlich, dass wir unser Geschäft dank starker Beziehungen zu langjährigen Lieferanten und Kunden im Jahr 2025 erfolgreich ausbauen werden.

Perspectives

Le marché de la viande bovine devrait connaître un début d'année plus difficile en 2025 que lors des années précédentes. La hausse des coûts de l'aloyau d'Amérique du Sud ainsi que des taux de change moins favorables imposeront une pression sur les prix. Nous restons cependant optimistes et pensons que le marché de la viande bovine progressera en cours d'année. Les prix devraient augmenter. Les quantités de viande bovine importée, qui ne représentent actuellement que 5 % de la consommation totale de l'UE, devraient augmenter progressivement en raison de quotas d'importation supérieurs et des accords de libre-échange conclus avec différents pays. Une offre européenne plus restreinte et des marchés européens attrayants devraient favoriser le marché de l'UE par rapport à la moyenne mondiale. Cela s'applique surtout à l'aloyau et à la viande bovine réfrigérée.

De nouveaux achats de viande d'agneau pourraient être plus difficiles en 2025, du fait que la production diminue encore alors que la demande mondiale augmente. Nous prévoyons de nous concentrer davantage sur nos ventes de viande d'agneau au Royaume-Uni et dans l'Union européenne.

Grâce à de solides relations avec les fournisseurs et les clients depuis de nombreuses années, nous réussirons sans doute à développer nos activités en 2025.

Outlook

We expect the beef market to have a more difficult start to 2025 than in the previous years. Rising costs for R + L from South America and higher exchange rates will put prices under pressure. But we are optimistic as we expect the beef market to pick up during the rest of the year. Prices are expected to rise. Given the increase in import quotas and free trade agreements with various countries, the volumes of imported beef, which currently account for only 5 % of total consumption in the EU, are likely to rise slowly. Tighter supply in the EU and attractive EU markets should make the EU market more valuable than the global average, in particular for R + L and chilled beef.

It could be more difficult in 2025 to make new purchases of lamb, as production is continuing to decline, and global demand is growing. We are planning to focus more strongly on selling lamb in the UK and the EU.

We are confident that we can successfully expand our business in 2025 on the back of our strong relationships with long-standing suppliers and customers.



SWISS EXCELLENCE
SINCE 1902

GVFI AG

Neudorfstrasse 90
CH-4056 Basel
Tel +41 61 264 50 50
info@gvfi.ch
www.gvfi.ch

GVFI Europe B.V.

Abel Tasmanstraat 81
NL-3165 AM Rotterdam-Albrandswaard
Tel +31 10 294 44 55
info@gvfi.eu
www.gvfi.eu